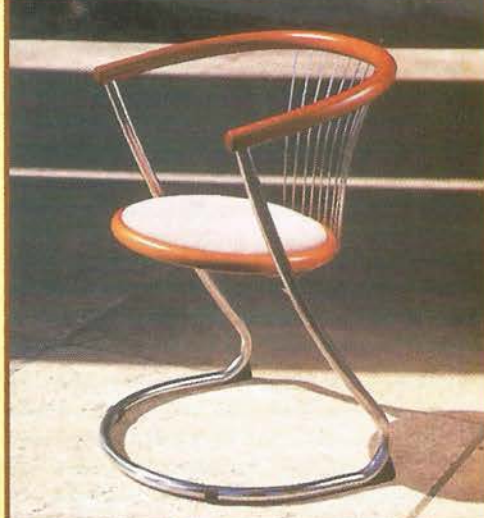


BÚTOR & FAIPAR

Mi lesz veled fűrészipar?
Bútorszakvásár '95
Visszaesés után
fellendülés
Az év fája



ELEMES KONYHABÚTORAINAK SZÉLES VÁLASZTÉKÁBÓL



SZFINX



BLANKA



TUBES



LAGUNA

Gyártja: KONZUM Kereskedelmi és Ipari Rt. HIDAS Bútorgyára
 7696 Hidas, Dózsa Gy. u. 12. Tel.: 72/457-009, 457-012 Fax: 72/457-041
 Nézze meg bemutatónkat a Szakvásár C pavilon 119-es kiállítóhelyén!

best

OLASZ GYÁRTMÁNYÚ KONYHAI PÁRAELSZÍVŐK



GI 186 L

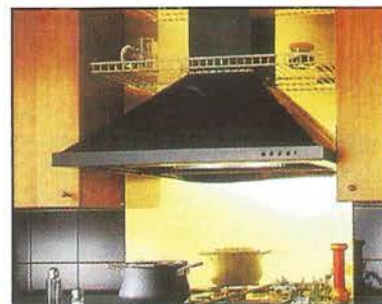


313 IN

fal szekrénybe beépíthetők és



K 186 L



K 20 S

falra szerelhetők

többféle színben és méretben megrendelhetők.

Importálja és forgalmazza: KONZUM Kereskedelmi és Ipari Rt. Marcali Fémipari Gyára
 8700 Marcali, Kossuth L. u. 39-41. Tel.: (85) 310-011, 310-209, Fax: (85) 311-026

Bútor- és Faipar A Bútorvállalkozók Országos Szakmai Szövetsége és a Faipari Tudományos Egyesület folyóirata

A szerkesztőbizottság társelnökei:
Győri Ferenc és Dr. Molnár Sándor

A szerkesztőbizottság tagjai:
Baloghné Cséplő Katalin, Bíró Lászlóné,
Dr. Dalocsa Gábor, Nagy Alajos,
Neményiné Gyarmathy Margit,
Dr. Nyárs József, Somkuti Elemér,
Vásárhelyi János

TARTALOMBÓL

Tisztelt Olvasó!	3
Visszaesés után újra fellendülés	4
Titokzatos címkék	6
Jubilált a LIGNO-NOVUM	8
Söprögetnek a Felnémeti fűrészüzemben	9
Belföldi Termék Osztályozás	10
A bútorigazgatás hosszú távú iparpolitikai koncepciója	15
Tovább tart a német bútorigazgatás térhódítása a volt szocialista országokban	18
Tájékoztató az ERFA Nyugdíjpénztárról	20
Innen-onnan	21

Kiadja: a 3B Szaklapkiadó Bt.
1103 Budapest, Kőér u. 35/A
Tel.: 262-2608, fax: 263-1336

Hirdetésfelvétel:
DOMOPRESS Bt.
1103 Budapest, Őzláb u. 24.
Tel.: 262-2608, fax: 263-1336

Főszerkesztő:
Berényi János

Készült:
a Possum Lap- és Könyvkiadó Nyomdai
Bt. gondozásában
1191 Budapest, Ady E. u. 64.
Tel.: 157-0393; 06-20-345-318



Tisztelt Olvasó!

Ön egy olyan szaklap első példányát tartja kezében, amely a kiadók és szerkesztők szándéka szerint a magyar fa- és bútoripar legszélesebb szakmai közönsége számára készült, következetesen vállalva annak írott képviselését.

A Bútorvállalkozók Országos Szakmai Szövetsége és a Faipari Tudományos Egyesület közös kiadásában havi rendszerességgel megjelenő új szaklap a Faipar című folyóirat hagyományait követve, annak értékeit megtartva, de megújult formában és tartalommal kíván szakmai fórumot biztosítani a hazai fa- és bútoripar szakemberei számára. Azt reméljük, hogy a Tisztelt Olvasók érdekes, színes, olvasmányos formában jutnak hozzá a szakma üzleti és gazdasági információihoz, a tudomány és technika legújabb eredményeihez, a szakképzés és -oktatás aktuális híreihez. A lap folyamatosan kíván tudósítani a Bútorszövetség, illetve a Faipari Tudományos Egyesület érdekképviselési és tudományos tevékenységéről, rendezvényeiről, valamint a tagvállalatokat érintő legfontosabb eseményekről. Folyóiratunkban kiemelt szerepet szánunk a hazai gyártóipar tevékenységét elemző írásoknak. Fontosnak tartjuk a piaci viszonyok, értékesítési lehetőségek bemutatását, a hazai fejlesztésű bútorok és fatermékek széleskörű megismertetését. Ennek köszönhetően azt várjuk, hogy a szakmában dolgozókon kívül, a lap olvasói között üdvözölhessük a bútorkereskedők és a hazai bútort vásárlók népes taborát is.

Fenti gondolatok jegyében ajánljuk figyelmükbe a Bútor- és Faipar címmel indított szaklapunkat, kívánva egyúttal eredményes munkát a lap szerkesztőinek, hasznos és kellemes időtöltést a lap olvasóinak.

Frank László

elnök

Faipari Tudományos Egyesület

Galli Péter

elnök

Bútorszövetség

Közös

Mostanában mintha tilos lenne néhány szót leírni. Kimentek a divatból az efféle szavak, mint: együtt, közösen, felelősséggel.

Nem hiszem, hogy érdemes lenne visszaírni azt a korszakot, amikor minden termelőszövetkezetet Közös Útnak vagy Összefogásnak hívtak. De mégiscsak feltűnő, hogy napjainkban szinte szégyelljük ezeket a szavakat.

Mindez alighanem azért jutott eszembe, mert ez a szaklap is közös. Két országos szakmai szervezet együttesen indította útjára. Természetesen nem maradt el az ilyenkor szokásos aggályoskodás: vajon kié is lesz inkább a lap. Melyik szakma neve kerüljön előre? És így tovább. Annak ellenére, hogy magam is jó néhány évtizede a bútör és lakberendezés terén szakújságíróskodom, elbizonytalanodtam e tyúk/tojás kérdésben. Aztán – szerencsére – közbejött egy rendezvény, az idei Ligno Novum. A faipari vásár egyik eseményén, a bálon egy pillanat alatt kiderült: együtt zakatol itt mindenki. Mind a bútörpar vezető szakemberei, mind az alapanyaggyártó üzemek főmérnökei, sőt a botcsinálta bútörkereskedőink egy része is a soproni egyetemet mondhatja alma máterének. Így mégsem esélytelen egy olyan szaklap, amelyik együttesen kíván a rokon szakmákhoz szólani. S hogy ez mennyire sikerül, az csak részben múlik a szerkesztőbizottságon, legalább annyira azokon, akik számára a folyóirat készül.

Vegyük a legegyszerűbb esetet. Mindenkit foglalkoztat, hogy mi lett az A bútörgyárral; igaz-e, hogy csőd eljárás alatt van a B feldolgozó üzem; megkapta-e a kinevezést X.Y. gyárigazgató, és így tovább. Csakhogy ezeket a híreket naprakészen kizárólag az érintettekől tudhatjuk meg. Ezért lenne jó, ha telefonon (még inkább, ha faxon) tudósítanak a legújabb fejleményekről. Csak ettől lehet egy újság friss, érdekes. Előbb-utóbb azonban kialakul az információk nélkülözhetetlen körforgása, s ettől válik majd folyóiratunk a szűken vett szakmán kívül a nagyközönség számára is érdekessé.

Némi bizakodásra ad okot az is, hogy előbb-utóbb elcsendesedik a kapitalizmus építésének csatája hazánkban. Mindaz, ami társadalmunkban, gazdaságunkban lezajlik, a XIX. század modelljét követi. Csakhogy éppen ez a múlt század hozta a romantikus lelkesedést, a hitet közös dolgainkban.

Bízunk benne, hogy talán ez is megismétlődik.

Berényi János

Visszaesés után újra fellendülés

Már a korábbi évekre is jellemző volt, hogy a hazai bútorgyártás belföldi és külpiaci szereplése sokszor eltért az átlagos ipari tendenciáktól, az esetek többségében pozitív irányban.

Kivételes évnak számítható 1994., amikor is a szakágazat egész tevékenységét, a termelés alakulását, az értékesítés irányában bekövetkezett változásokat stb. kedvezőtlenül kellett értékelni. Talán egyik legproblematisabb terület volt a belföldi piacról való kiszorulás, ami elsősorban az import beözönlésének következménye.

A belföldi piaci pozíciók visszaszerzését illetően 1995 II. félévében megindulni látszott egy kedvező fo-

lyamat, igazi áttörésre azonban nem került sor.

Ezt a folyamatot az egész ipar adataival együtt vetjük egybe, mint olyan bázissal, ami szintetizálva mutatja be a gazdaság működésének egész folyamatát (1. táblázat).

A számok azt mutatják, hogy az 1994 júniusától megindult növekedési folyamat az iparon belül a belföldi és az export értékesítésnél egyaránt megmutatkozott, a bútorgyártásnál azonban csupán a belföldi értékesítésnél történt elmozdulás, csak sokkal kisebb mértékben és csupán december hónapban haladta túl a belföldre értékesített mennyiség az előző – 1993. évi – szintet.

Jelentős fordulatot hozott 1995, amikor is már ja-

1. táblázat

Ipari termelés és értékesítés
Összehasonlítható áron. Előző év=100

	Ipar összesen	ebből: bútorgyártás
Ipari termelés		
1994. J-Ju.	108,1	88,8
1994. J-Sz.	109,0	89,6
1994. J-D.	109,2	91,5
1995. J-Ju.	108,5	112,3
Belföldi értékesítés		
1994. J-Ju.	105,0	82,1
1994. J-Sz.	105,4	84,2
1994. J-D.	106,0	87,3
1995. J-Ju.	102,0	93,5
Export értékesítés		
1994. J-Ju.	117,6	107,9
1994. J-Sz.	119,9	106,1
1994. J-D.	120,1	102,3
1995. J-Ju.	125,7	155,7

A bútorgyártás termelésének és értékesítésének alakulása
Összehasonlító áron. Előző év=100

Időszak	Termelés		Belföldi értékesítés		Ebből: export értékesítés	
	1994	1995	1994	1995	1994	1995
Január	98,5	115,3	89,4	98,2	119,9	169,5
Február	88,9	121,0	78,4	104,8	118,3	150,0
Március	79,9	119,2	71,1	102,1	11,2	140,0
Április	88,5	101,0	78,9	84,1	103,2	148,9
Május	94,9	116,6	90,6	95,2	114,6	163,0
Június	86,5	102,9	88,8	79,8	90,1	149,7
Július	78,3		71,5		95,3	
Augusztus	94,0		90,8		102,6	
Szeptember	97,7		100,1		106,6	
Október	88,6		84,8		90,6	
November	99,9		100,7		99,6	
December	100,2		97,5		90,9	
Jan-Dec.	91,5		87,3		102,3	
1995. Jan.-Ápr.		113,9		97,2		155,2
Jan.-Máj.		114,4		96,7		157,0
Jan.-Jún.		112,3		93,5		155,7

Forrás: KSH Stat. havi közlemények 1994. 1995/1-6.-7.

Módszertani megjegyzés:

Az adatok forrása a havi iparstatistikai jelentés.

A közölt információ az 50 fő feletti ipari vállalkozás teljes körű, a 11-50 fő közötti vállalkozásokra reprezentatív, becslések összegzésére vonatkozik. A szakágazatok adatai nem tartalmazzák a 10 fő alatti vállalkozások számait.

50 %-kal, vagy ennél nagyobb mértékben az exportot növelni;

- kedvezőtlen jelenség ugyanakkor, hogy a megszorító intézkedések követően a belföldi értékesítési lehetőségek visszaestek. A csökkenés mértéke túlhaladja a többi – az ágazathoz hasonló – feldolgozóipari termékek szintjét;
- kedvezőtlen jelenség, hogy mindezek együttes hatására – már az év első hónapjaiban – jelentős létszámcsökkenésre került sor, ami nagyobb mértékű az ipari átlagnál.

Számszerű formában a főbb mutatókat és a tendenciákat a 3. táblázat tartalmazza. Összehasonlításként elemeztünk néhány olyan ágazatot, amelyek tevékenysége valamilyen vonatkozásban kapcsolatba hozható a bútorgyártással. Elsősorban a *faipart*, ame-

lyik az alapanyagok egy jelentős részét szállítja, valamint a többi fafeldolgozóipari ágazatot, amelyek az új ágazati besorolás szerint már külön ágazatot képeznek. Ugyanigy vizsgáltuk a szakágazatnak közvetlen piaci kapcsolatot nem jelentő, de bizonyos perspektívikus (pl. a lakásépítésben tendenciát mutató) ágazatok tevékenységének alakulását is (4. táblázat a következő oldalon).

Az összehasonlító elemzés szerint a fafeldolgozás és ennek mindkét fő területe az alapanyagokat gyártó falemezgyártás, valamint a lakással kapcsolatos épületasztalos-ipar a bútorgyártásnál kedvezőtlenebb pozíciókat tudott elérni. Kedvezőbben alakult ugyanakkor a korábban az építőanyagipari ágazat körébe tartozó szakágazatok tevékenysége. Ez a jövőre némiképpen biztatót képet adhat. ⇨

nuártól kezdve mind a termelésben, mind az export értékesítésben a hazai bútorgyártók többet teljesítettek, mint az ipari átlag (2. táblázat).

Ez az év elejétől már megindult folyamat azt eredményezte, hogy a hazai bútorgyártásnál

- az ipari átlagot meghaladó termelésnövekedésre került sor;

- az év első hónapjaiban folytatódott a belföldi piaci pozíciók javulása, az előző évet meghaladó szintű kiszállításokra került sor;

- ugrásszerűen megnőtt és az előző évhez képest 1995. első hat hónapjában folyó áron 56 %-kal nagyobb volt az export. A félév folyamán valamennyi hónapban sikerült közel

3. táblázat

A hazai bútorgyártás fontosabb mutatói

1.	Szervezetek száma	1993	1994	1995. I. f.év	
	Összes jogi és nem jogi	459	•	•	
	ebből: 20 fő feletti	143	•	•	
2.	Termelési érték				
	folyó áron, md Ft	26,2	26,4	17,8	
	Termelés indexe: Előző év = 100	Összehasonlító áron			
		1989		101,3	
		1990		96,7	
		1991		83,7	
		1992		81,6	
		1993		106,1	
		1994		91,5	
		1995. I. f. év		112,3	
3.	Értékesítés, folyó áron, md Ft	1993	1994	1995. I. f. év	
	– Belföldi értékesítés	19,3	18,7	10,3	
	– Export értékesítés	6,8	7,5	7,1	
	Összes értékesítés	26,1	26,2	17,4	
	Export részarány %-a	26,1	28,5	40,8	
	Értékesítés indexe: Előző év = 100	Belföld	Export	Összesen	
		1989	100,0	100,0	100,0
		1990	99,4	83,9	96,3
		1991	72,2	134,1	82,3
		1992	77,9	112,5	84,8
		1993	105,3	108,1	106,0
		1994	87,3	102,3	91,1
		1995. I. f. év.	93,5	155,7	111,7

Index

	1992	1993	1994	1995 J-Jún.	1994 J-Ju-100
Konyhaszekrény edb	357	324	268	170	146,9
Kárpitozott ülőbútor edb	723	698	546	317	103,3
Kárpitozott fekvőbútor edb	127	115	82	42	109,3

Forrás: KSH Magyar Statisztikai Évkönyv 1992, 1993.
KSH Statisztikai havi közlemények 1995/1-7.

Egyes ágazatok termelési és értékesítési volumenindexei

Ágazat	Btto termelés		Összes		Belföldi		Export		
	1985. jún.	1995. évkezdettől	1985. jún.	1995. évkezdettől	1985. jún.	1995. évkezdettől	1985. jún.	1995. évkezdettől	
					é r t é k e s í t é s				
20	<i>Fafeldolgozás</i>	91,3	105,3	89,5	105,8	83,7	99,7	107,5	125,2
	<i>ebből:</i>								
2012	<i>Falemezgyártás</i>	81,3	90,4	78,0	93,5	73,9	93,2	87,0	94,0
2021	<i>Épületács- és épületasztalosipar</i>	91,0	109,9	90,2	109,1	82,8	95,5	120,1	176,9
2632	<i>Tégla, cserép gy.</i>	116,1	117,7	121,0	117,1	121,2	118,0	113,2	86,5
2651	<i>Cement, mész gy.</i>	116,4	110,6	105,2	111,6	105,6	111,7	87,6	104,9
2652	<i>Beton, cement gy.</i>	91,9	113,1	97,2	113,5	95,7	111,7	154,9	171,9
3610	<i>Bútorgyártás</i>	102,9	112,3	99,9	111,7	79,8	93,5	149,7	155,7
	Ipar összesen:	103,0	108,5	102,7	108,0	97,2	102,0	117,4	125,7

Titokzatos címkék

A minőségbiztosítás és -tanúsítás kérdése egyre jobban előtérbe kerül az utóbbi időben a gyártók, a kereskedők és az egyéni vásárlók körében egyaránt. Erre ösztönöz bennünket a közelmúltban érvénybe léptetett termékfelelősségi törvény is. A Tisza Bútoripari és Kereskedelmi Rt. EURO konyhabútor programja 1992-ben nyerte el a GS jel viselésének jogát. A szokásos éves ellenőrzés ismételten pozitív eredménnyel zárult az elmúlt hónapban. Ennek apropóján felkértük Peter Weber urat – TÜV-Rheinland csoport egyik vizsgálóállomásának vezetőjét –, ismertesse tevékenységükön keresztül a GS jel lényegét, a szabványos kialakítás szükségességét.

A TÜV-Rheinland a fogyasztási termékek majdnem minden területén termékellenőrzési és termékvizsgáló szolgáltatásokat végez. A mindennapi használatban lévő ipari termékek sokaságát vizsgáljuk a biztonság tekintetében, valamint engedélyezzük az előállítóknak minőségi bizonyítványaink alapján, hogy termékeiket vevők informálására a GS jelöléssel lássák el. Fontos munkaterület a bútorok és bútoranyagainak mindenfajta vizsgálata. Magyar partnereinkkel az együttműködés 1992-ben kezdődött, a Kölni Bútorvásár alkalmával.

A Magyar Bútoripari Szö-

vetség egyeztetette a látogatásainkat fontos termékcsoport-meghatározó üzemekkel, és konkrét, fejlődést követő tanácsadói és vizsgálati feladatokat végeztünk el a Tisza Bútoripari és Kereskedelmi Rt. számára. A gyártástechnológia megtekintése és a vizsgálati mintadarabok kiválasztása mellett az üzemi minőségbiztosítás állapotának szakértése is hozzátartozik a vizsgálati programhoz a GS jel (Geprüfte Sicherheit = bevizsgált biztonság) elnyerése érdekében. Utolsó fázis a termékek műszeres vizsgálata Drezdában. Ha a termék konformitása a rá vonatkozó nor-

máknak és a készülékbiztonsági törvény előírásainak megfelel, a termék a GS jelet megkapja.

Min alapszik a szabvány-nak megfelelés bizonyításának szükségessége?

A Németországban 1968 óta érvényben lévő készülékbiztonsági törvény az életvédelem, az egészségvédelem és az elemi fogyasztói védelem alapvető követelményeit önkéntes vizsgálatok alapján igen sikeresen biztosította.

A vizsgálat egyik fontos feladata volt bizonyítani a

termék megfelelő minőségét a termékfelelősségi törvény értelmében, valamint bevizsgált termékminőséggel való reklámozás.

A készülékbiztonsági törvényben minden termék ismertette van, amelyek biztonságtechnikai követelményei az érvényes EK-irányelvekben szerepelnek.

Lakószoba bútoroknál a készülék-hordozók, éjjeli- és ruhásszekrények, polcok, ülőbútorok és asztalok, valamint konyha- és gyermekbútorok ugyanúgy a GS-törvény hatálya alá esnek, mint minden munka-, iroda- és egyéb közösségi használatú bútorok.

Ennek a törvénynek a 3. paragrafusában szerint a ne-

vezett termékek csak akkor hozhatók forgalomba, ha azok a jogszabályokban foglalt biztonságtechnikai követelményeknek megfelelnek és életet vagy egészséget nem veszélyeztetnek. Azok a termékek, amelyek ezeket a feltételeket nem teljesítik, kereskedelemben nem hozhatók forgalomba.

A Tisza Bútoripari és Kereskedelmi Rt.-nél előállított EURO-program konyhabútornál a jogszabályokhoz való konformitást bizonyítani tudtuk és a készülékbiztonsági jelet odaíthattuk.



A vizsgálatainkhoz párhuzamosan bekapcsoltuk a FAIMEI magyar vizsgáló intézetet, annak érdekében, hogy lehetőséget kapjon az európai vizsgálatok elvégzésére és, hogy az iparban az ismétlődő vizsgálatoknál munkát és költséget takarítsanak meg.

A szabad termékforgalom feltételei az EK belső piacon

Az EK-bizottság által kiadott 1985. évi Fehérkönyv – amely a célkitűzések megvalósítását tartalmazza – anyagi, adózási és műszaki határokat különböztet meg, amelyeket le kell bontani.

A műszaki korlátok közé tartoznak mindazok a tagországokban meglévő előírások és szabályzatok, beleértve a műszaki szabványokat és vizsgálati eljárásokat is, amelyek ellentétesek a Közösségen belüli áru- és szolgáltatási előírásokkal.

Ezeknek a műszaki-kereskedelmi gátnak a le-

építésére a következő úton haladtunk:

1. Harmonizált EK-irányelvek kidolgozása, amelyeket a nemzeti jogba át lehet tenni.

2. Európai szabványok kidolgozása a technika jelenlegi állásának figyelembevételével, amely a mindenkori EK-irányelvek specifikációja és az alapvető követelmények konkretizálása érdekében történik.

3. Akkreditálás, certifikálás és vizsgálat a mindenkori EK-irányelvek követelményeihez igazodó konformitás bizonyítására.

4. Termékjel megalkotása annak érdekében, hogy az irányelveknek megfelelő termékek akadály nélkül az egész EK-piacon jelen lehessenek.

Mit jelent a CE-jel?

A CE-jel, amely a jövőben nagy mennyiségű ipari terméket fog díszíteni, jelzi a végfelhasználónak vagy a felhasználónak, hogy az így megjelölt termék erre a termékre vonatkozó minden előírásnak megfelel. Ez azt jelenti, hogy a CE-jel egy EK-irányelv konformitását bizonyító jel. Ez a két nagybetű a francia Communitee Europeene rövidítése, ami azt jelenti magyarul, hogy Európai Közösség.

A CE-jel esetében – a GS-jellel ellentétben – a megjelölés kötelező, nem minden esetben kötelező azonban a vizsgálat. Ha a terméken a CE-jel van feltüntetve, mert az EK az ipari termékeknek vagy termékcsoportoknak általános megjelölést írt elő, akkor az EK-irányelvek és azok nemzetközi áttételének átmeneti idejétől eltekintve

azt jelenti, hogy egy bizonyos időponttól kezdve az irányelvekben szereplő ipari termékek CE-jel nélkül egyáltalán nem kerülhetnek az EK-piacokra. Mindazonáltal más termékek, amelyekre nincsenek irányelvek kidolgozva, soha nem jelenhetnek meg a piacon CE-jellel.

Mely termékeket kell CE-jellel kötelezően ellátni?

1. A CE-jelet – mint már ismertettük – csak szabályozottan gyártott ipari termékek alkalmazhatják. Más szóval ez azt jelenti, hogy azok a termékek, amelyeknek tulajdonságai jogilag szabályozott követelményeknek nem kell, hogy megfeleljenek, a CE-jel használatából ki vannak zárva.

2. A szabályozott területen belül egy ipari terméknek csak akkor kell a CE-jelet hordoznia, ha az a harmonizált irányelvek körébe tartozik.

3. Amennyiben egy ipari termék több harmonizált irányelv jogilag szabályozott területébe tartozik – ami gyakran előfordul –, úgy a terméket csak akkor szabad CE-jellel ellátni, ha az minden vonatkozó irányelvnek megfelel. Nem megengedett, hogy egy termék csak egyik harmonizált irányelvnek feleljen meg, és egy másik rávonatkozonak nem. Amennyiben ennek ellenére a termék CE-jelet kapna, az biztonsági rizikót jelenthetne, s ezért tilos.

Mit követel meg még az egészségvédelem?

A feldolgozóiparban használatos ragasztó és felület-

kezelő anyagok alkotórészei, egészségre károsító anyagokat is tartalmazhatnak. Ezért született az az előírás, hogy az alapanyagokat és kész bútorokat 40 m³-es vizsgálókamrában toxikológiailag be kell mérni. A megfelelőség kritériuma, hogy a formaldehid koncentráció 0,1 ppm (cm³/m³) alatt legyen. Ezen vizsgálatokat a TÜV Rheinland megbízás alapján folyamatosan végzi.

A jól megválogatott bizonyítvánnyal rendelkező beszállítóktól, gyártóktól beszerzett anyagok ezt a feltételt biztosítják. Bizonyítja ezt, hogy a Tisza Bútor Rt. EURO-programja és gyermekbútorai teljesítették a magas követelményszintet, megkapva ezzel a TOX-PROOF címke használatának jogát.



A fentiekben körvonalázott minőség-, biztonság- és egészségvédelemmel foglalkozó előírások a közvetlen fogyasztók előtt még kevésbé ismertek a bútor- és feldolgozóiparban.

Összeállításunkkal ezt a hiányt igyekeztünk pótolni, hogy az éleledő versenyben a tanúsított termékek piaci elismertségét növeljük.

Ebben partnereink:
Dipl. Ing. Peter Weber, Németország.
Tel.: 0351/285-46-61
Dr. Szabó Miklós, FAIMEI, Budapest.
Tel.: 1-114-2099

Összeállította:
Serege Gábor
erdészeti és feldolgozóipari igazságügyi szakértő

Kétszázötven kiállító tizenkét országból

Jubilált a LIGNO NOVUM

Az első, az 1991. évi vásáron 40 cég mutatkozott be, a mostanin, az ötödiken 250. Ez évben a LIGNO NOVUM-ot együtt rendezték a WOOD-TECH-vel. Ez utóbbit először Szekszárdon tervezték megrendezni (az EKFM Kft. és az OEE) sikertelenül. Az elmúlt két év azt bizonyította, két hasonló szakvásár külön-külön sok a városnak (de még az országnak is). Így együtt ellenben még erősebbek, színesebbek, gazdagabbak lettünk.

Miért volt jó a közös vásár?

– mert bemutatta az ezredforduló legmodernebb faipari és erdészeti technikáját (pl. a WEINIG, STETON, SCM cégek CNC megmunkáló központjai, a BERGER-cég mindent tudó LOGLIFT daruja stb.),

– mert a gépek és szerszámok olyan gazdag kínálatát mutatta, amelyből a szerény kis vállalkozó és a gazdag nagy vállalat is kedvére válogathatott (12 ország 250 cégének termékei közül!),

– mert a bemutatott faipari ragasztók, lakkok és festékek többsége nemcsak műszaki-technológiai, hanem környezetvédelmi szempontokból is korszerűek voltak (pl. egyre inkább előtérbe kerültek a vízes lakkrendszerek és a viaszok),

– mert a faipari termékgyártás teljes folyamatához biztosított anyagot (itt voltak már a fakereskedők is!), különböző vasalatokat, szerelékeket, kellékeket stb.,

– mert a vásár mozgalmas, látogatott volt. Itt volt mindenki, akit a szakma érdekel, aki nem akar lemaradni, aki újat, többet akar (az összes látogató cca. 15 000 fő volt). Az üzletkötésekről pontos információink nincsenek, de a megkérdezett nagyszámú kiállító döntő többsége elégedett volt,

– mert a két vásárhoz nagyszerűen szervezett, ismert előadókat felvonultató asztalosipari és erdészeti konferenciák csatlakoztak. A Faipari Tudományos Alapítvány megszervezte a külföldön végzett mérnökök találkozóját, a FATE országos közgyűlését, faiparos bált tartott. Az Öreg Fás Diákok nagyszabású szakestélyen hődoltak hagyományaiknak,

– és mert a vásár SOPRON-ban van. A város hangulata, az itt működő egyetem (fások, erdészek közös alma matere) ben-

sőséges, baráti hangulatot ad még a hivatalos rendezvényeknek is.

Amire felfigyeltünk

Sajnos tudomásul kell vennünk, hogy a hazai faipari gépgyártás nem versenyképes. A vásáron a világszínvonalat elsősorban a német és az olasz cégek képviselték. (A viszonylag kedvezőbb árszínvonal miatt különösen az olasz gépek domináltak). A gépeket kiállító fontosabb vállalkozók (Gödi Gépszerviz, Paliszander, New-Wiat, CSIBA, KSS stb.) igyekeztek minél szélesebb áruvá-

lasztékot kínálni, és ma már természetesen vált a jól szervezett garanciális és egyéb műszaki szolgáltatás (pl. technológiai javaslat) is. Különösen örvendetes volt a korszerű számítógép vezérlésű és zajszigetelő fülkékkel ellátott gépek nagy választéka.

A faipari szerszámok területén igen éles verseny folyik a hazai piacokért. E verseny szerencsére az árak mellett a korszerűségben és a hasznosságban egyaránt megfigyelhető. Így az eredeti szerkezeti megoldások, a korszerű anyagok egyaránt jellemzik azt a szerszámválasztékot, amit az IPEMA/M és E szerszám Kft., a KSS, a LEITZ, a METNER, az OERTLI és a ZUANI (New-Wiat) cégek mutattak be.

A felületkezelő anyagokat forgalmazó cégek közül különösen a Reichhold Gmbh-nál és az INTERELL EC-nél figyelhető meg az erős törekvés az esztétikai szempontok érvényesítésén túl a környezetvédelmi kérdések megoldására. Az egyik legnagyobb hazai gyártónál, a győri BUDALAKK-SZIVÁRVÁNY Kft-nél elsősorban a poliuretán lakkok tekintetében jelentős a fejlődés.

Diszperziós, oldószeres és ömledék ragasztóinak széles skáláját mutatta be a HENKEL világcég magyarországi kft.-je.



Az EMFI TRADE Kft. kárpitosipari ragasztóinak választéka különösen erősödött. A jónévű német JOWAT cég ragasztóit a GREENTEAM TIMBER Kft. mutatta be.

Bútor- és épületvasalatok, különböző kötőelemek, kellékek, készülékek széles skálája volt megfigyelhető a SCHACHERMAYER (Biatorbágy) esztétikus kiállításán. E területen továbbra is jól állja a versenyt a VALUM Kft. (Szekszárd), dinamikusan fejlődik a FOREST (Zalaegerszeg). Épületvasalatokból komplett korszerű választékot mutatott be az ELZETT (Sopron).

A faanyag, fatermék területen is jelentős volt a vásár fejlődése. Szép kiállítással

jelentkezett az ERDÉRT, a NEFAG Rt. (Szolnok), a SOFA (Sopron). A KIRÁLY-TORMA-JUHÁSZ Kft. bemutatta a Kanadából származó Parallamot és Intralamot. Ezek talán a jövő építőanyagai?

Díjak

E rövid vásári ismertetőből nagyon sokan kimaradtak, de nem volt lehetőségünk a nagyszámú kiemelkedő minőséget, választékot produkáló cég bemutatására. Hasonlóan nehéz döntése volt a Vásárdíj Bizottságnak is, amikor a sok hasonló, egyenlő

közül kiválasztotta a díjazottakat. 1995. évben a LIGNO-NOVUM és a WOOD-TECH vásárdíjait a következő cégek nyerték el:

Faipari gépek: Gödi Gépszerviz Kft.

Faipari szerszámok: M és E szerszám Kft. (IPEMA képviselése):

Faipari anyagok, termékek, kellékek: Schachermayer Kft.

Erdőgazdasági gépek, eszközök: Mecseki Erdészeti és Faipari Rt.

A díjazottaknak gratulálunk. Az eredményesen záruló jubileumi rendezvénysorozat mindannyiunkat bizakodással tölthet el a hazai faipar jövőjét illetően.

Molnár Sándor

Söprögetnek a felnémeti fűrészüzemben

Az 1970-es évek második felének talán a legnagyobb faipari vállalkozása a fűrészipar rekonstrukciója volt. Mi sokan, akik átéltük, átharcoltuk e korszakot, szomorúan látjuk: ma a fűrészipar a hazai faipar „mostohagyereke”, elviselhetetlen veszteségeket szenvedő ágazata. Nem működnek Nagykőrös, Hajdúhadház, Szeged, Szolnok, Mátészalka stb. híres fűrészüzemei. A napokban pedig elszörnyedve láttam: söprögetnek az eger-felnémeti fűrészüzemben! Az ország talán legnagyobb múltú fűrészüzeme is csödbe jutott (hová visszük az egyetemistákat is tanulni?). Milyen összetevői vannak e tragikus helyzetnek? Van-e kiút, mi prognosztizálható a jövőre nézve?

A hazai fűrészipar problémái

A jelenlegi mélypont okai összetettek:

– a hazai fűrészipari kapacitások az 1970-es évek második felében mintegy 2,2 millió m³ hazai lombos és 1,2–1,5 millió m³ import fenyő (elsősorban szovjet) nyersanyag feldolgozására lettek kialakítva;

– a bútór- és építőipar (és általában a gazdaság) jelentős kapacitás-csökkenése mérsékelte a keresletet, az orosz piac összeomlott, a korábbi bruttó 8 millió m³ hazai fakitermelés 30–40 %-kal csökkent;

– a fa és fatermékek szabad

külkereskedelme dinamikus növekedést eredményezett a hengeresfa-exportban, ezzel szemben megnőtt a fűrészáru behozatala.

Tehát a félkész termékeket előállító fűrészipar teljesen kiszolgáltatottá vált a makroökonomiai változásoknak. Sajnos a gazdaságpolitikai döntések sem szolgálták a fűrészipar védelmét.

Kell-e nekünk fűrészipar?

Sok kollégánk, aki kényszerből üzemét „árulgatja” (vagy a háta mögött árulgatják), fogalmazza meg a választ: a lombos rönkök jól lehet exportálni, fenyőnk nincs (vagy alig van), a kemény lombos rövid választék tűzifaként is jól értékesíthető. Vagyis nincs szükség a fűrésziparra. Ma azok az erdőgazdaságok

vannak jobb helyzetben, akiknek nincs komoly fűrészipari kapacitásuk. Ez a barbár, önpusztító, országot kiárúsító nyersanyagexport tehát a jövő útja?! Nem, ezt nem hihetjük! A nedves hengeresfa ezer kilométerekre való exportálása nem lehet megoldás. Itthon a szakértelem, a kihasználatlan kapacitások (a növekvő munkanélküliség). A megállíthatatlan energiaárak is a felesleges szállítások csökkentésére ösztönöznek. A mai alacsony fakitermelést az erdők közel 40 %-os privatizálásának adminisztratív elhúzódása is eredményezte. A hazai fűrészipari alapanyagot tehát a jövőben elsősorban itthon és hatékonyan kell feldolgozni.

A jövő útja

Ma világosan látni kell, hogy a kialakított fűrészipari kapacitá-

sok túlzottak voltak (nagyon szomorú, hogy több nagy hagyományú üzem is tönkrement). A fennmaradó üzemek és az egyre gyarapodó vállalkozói kisüzemek a hazai cca. 1,5 millió m³ lombos és a főleg importból származó 150–200 ezer m³ fenyő hengeres fa feldolgozását biztosítani tudják.

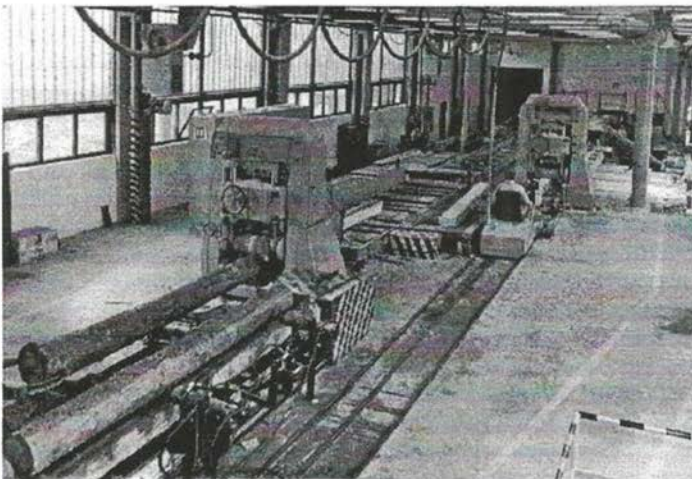
A fűrészipar jövője szempontjából rendkívül fontos azonban a hatékonyság és a minőség javítása.

A bútór- és épületasztalosipari vállalkozások (nagy- és kisüzemek) alapanyag-ellátása szempontjából egyre inkább az olyan fűrészüzemek jöhetnek számításba, amelyek szárított vagy légszáras fűrészárut forgalmaznak az igényelt minőségben és választékban.

A nyugati országok tapasztalatai azt mutatják, hogy a hengeresfa készletezést – faanyagvédelmi okokból is! – mindenki igyekszik 4–5 napra minimalizálni. A fanyersanyag készletezése elsősorban fűrészárúként hézaglécezett máglyákban biztosított. Tehát a korszerű fatermesztők saját fűrészüzemmel is rendelkeznek és a továbbfeldolgozás számára törekednek a sokoldalú teljes választékra.

Befejezésül ne feledjük: hazánk ma is nagy értékű tölgy, bükk, akác, nyár erdőkkel rendelkezik. A mai átmeneti gazdaság rögzös útvesztőin közös kötelességünk a nagy értékű kincs okos hasznosítása.

M. S.



1996 januárjától kötelező!

Belföldi Termék Osztályozás

A KSH elnöke 1995. június 3-i hatályú közleményében /9006/ 1995. (SK. 4.)/ elrendelte a **Belföldi Termékosztályozás** használatbavételét. Az új termékosztályozás **hivatalos statisztikai használata 1996. január 1-jétől kötelező**. Ettől kezdve a nemzetgazdaság valamennyi ágazatában a termelés, a belkereskedelmi forgalom, az anyaggazdálkodás, valamint a felhasználás (fogyasztás) számbavételénél, nyilvántartásánál a BTO csoportosítási rendszerét kell alkalmazni. **A BTO-t és a fordítókulcsot tartalmazó könyv már kapható a KSH könyvesboltjában.** Elkészül az átállást lényegesen megkönnyítő, lekerdező programos hajlékony lemez is (**BTOKER '95**).

A termékosztályozások módosítása azért szükséges, mert az Európai Unióhoz való csatlakozás egyik fontos előfeltétele a nemzetközileg kötelező érvényű statisztikai normák (forgalmi és módszertani előírások, tevékenységi és termékszabályozások) alkalmazása összehasonlítható statisztikák elkészítése érdekében. Az új Belföldi Termékosztályozás, ezt a követelmény kielégítve, alapstruktúrájában közvetlenül kapcsolódik az Európai Unió érvényes osztályozásaihoz.

Szeretnénk felhívni a figyelmét arra, hogy a BTO számos területen eltér a korábbi hazai termékosztályozásoktól, mind tartalmában, mind részletezettségében.

A KSH felhívásához hasonlóan javasolhatjuk, hogy jelenlegi terméknyilvántartásaik átalakítását mielőbb kezdjék meg. A KSH a BTO anyagát könyv formájában is kiadta, amely két kötetből áll, az első a teljes struktúrát, a második a háromirányú fordítókulcsrend-szert tartalmazza.

A változások érdemi megismerésének és a szükséges átsorolások végrehajtásának nélkülözhetetlen feltétele a termékosztályozás új struktúrájának, valamint a fordítókulcsoknak együttes tanulmányozása. A hivatkozott 9006/1995 (SK. 4) KSH közlemény szerint a BTO szerinti besorolások rendszerének kialakításában a KSH illetékes.

A hazai előállítású vagy a belföldi forgalomba került importtermékeket, ha helye a BTO csoportosításának tartalmával egyezően azonosítható, a gyártó, illetőleg az importterméket belföldön forgalmazó gazdasági szervezet sorolja be.

A statisztikai számbavétellel kapcsolatos vitatott besorolási ügyekben a KSH állásfoglalása az irányadó. Célszerűnek látszik vitás ügyekben a szakmán belüli álláspont egyeztetés.

Dr. L. L.

A szék- és asztalgyártás mesterei

Veszprém város egyik legnagyobb múltú, majd százesztendősi cége, a Balaton Bútorgyár RT. a Fotex csoport tagjaként 1993. januárjától működik társasági formában. Az ötszáz fős, patinás, magas szakmai kultúrával rendelkező gyár évi 1,4 milliárd forint forgalmat bonyolít jelentős nyereséggel. Korszerű anyagokból modern technológiával mintegy 220 ezer széket és 40 ezer asztalt gyártottak tavaly. Termékeiket Norvégiába, Svédországra, Angliába, Franciaországba, Németországba és Ausztriába exportálják, de nagy figyelmet fordítanak a belföldi igények színvonalas kielégítésére is.

Az elmúlt években asztalok és székek gyártására specializálódtak, 1989-hez képest mindkét termékből megkésztették a választékot. Székekből tavaly 54, asztalokból pedig 25 féle típust kínáltak. Étkezőik túlnyomórészt skandináv stílusúak, mivel tapasztalataik szerint a hazai vásárlók ezt kedvelik. A fa sokféle színben jelenik meg: natur, bükk, cseresznye, konyak, tölgy, világos és sötét mahagóni, továbbá fekete és fehér bútorokat gyártanak.

Kínálatuk szövetben is rendkívül széles, vásárlóik 40 féle minta között válogathatnak ízlésük szerint.

A hazai közönség az ország 300 bútorboltjában, a Domus Áruházakban, valamint gyárak mintaboltjában tekintheti meg étkezőiket.

A különböző munkahelyeken, irodákban a legfontosabb, hogy a szék kényelmes és tartós legyen. Ezért szerkezetüket, felületüket, és a szövetet ennek megfelelően választják meg. A forgószékek ülésmagassága, háttámlájának dőlésszöge például tetszés szerint állítható. Készítenek irodai székeket karfával és karfa nélkül.

A textília lehet tűzálló, víz, illetve szennytaszító kikészítésű.

A munka- és tárgyalószékeket, kanapékat, fotelokat azonos színű szövettel kárpitozzák, s kialakították a kis helyigényű bútorikat. A Csanád fotel és kanapé és az 1994-ben bemutatott Mira fotel rövid idő alatt közkedvelté vált.

A rendezvények, konferenciák speciális igénye a nagy termek gyors és könnyű berendezése. A lehajtható lábazatú konferencia asztalaik erre a célra jól megfelelnek. Hajlított vázas technológiával készült rendezvény-székeiket 15 réteg furnérből préselik és oldható csavarkötéseket alkalmaznak. Mindez nagy tartósságot eredményez. A kárpitozás is bírja a terhelést, az autóbuszülésekhez hasonló kialakításnak köszönhetően.

Iroda- és közületi bútoraik vásárlói többek között a Belügyminisztérium szervezetei, a bankok, a polgármestéri hivatalok, Erőterv irodái, az Energia Hivatal. Szinte minden kórházban megtalálhatók nagy sorozatban gyártott lemezes, vagy leszedhető kárpitozású székeik.

Székeik és asztalaik megtalálhatók a Budavári Sörözőben, a Fotex budapesti székházában, a balatonfüredi Annabella és Füred Hotelban, a tatai Gottwald Szállóban, a hegyeshalmi Határcsárdában és sok más helyen. Az asztalokkal szemben a vendéglátóipar igen magas követelményeket támaszt. Fontos a jó minőség, a furnérozott felület, a zörgést, a csúszást gátló filc, vagy polifoam fólia borítású asztaltető, és a családely szerinti méretrendszer a négyszögletű asztaloknál. Termékeik mindezeket a kívánalmakat teljesítik. Kerek, illetve ovális asztallapot is sokféle méretben



kínálnak. A hagyományos lábak mellett több korszerű, jól körülülhető megoldást is alkalmaznak. Széktípusaik közül a magas, fatámlás változatok váltak kedvelté a vendéglátóiparban.

Az iskolai és közületi vendéglátás számára az olcsóbb Menü, és az igényesebb Frank étkezőgarnitúrát gyártják.

Az áruházak, butikok berendezésére fejlesztették ki legújabb terméküket, a Balaton falrendszert. Ennek lamelláiba a legkülönbözőbb árutartók szerelhetők fel. Vállalják a kulcsrakész kivitelezést. A gyártást az idén kezdték meg, első referenciáik a budapesti NIKE üzlet, a Fotex Westel üzletek, az Ofotért boltjai és az Europtik üzletek.

Ma már csak a szép és kiváló minőségű bútor a kelendő. Ezért megkezdték az ISO 9001 minőségbiztosítási rendszer kiépítését. Reményeik szerint a jövő év elejére megszerzik a tanúsítványt, amelynek birtokában még inkább kielégíthetik vásárlóik minőségi követelményeit.



Nézzék meg
kiállításunkat
a Bútor
Szakvásár
C pavilon
209-es
standján!

Marcell II. szekréynsor



ZALA BÚTOR RT.



ZALAEGRSZEG
Tel.: 92/314-250 FAX: 92/314-039

**ZALA
BÚTOR RT.**

8900 Zalaegerszeg,
Malom u. 2.
Telefon:
92/314-250,
92/320-300.
Telefax:
92/314-039.

**Szeretettel várjuk a Bútorszakvásáron a BNV területén
október 24–29. között a C pavilon 201-es standján.**

Zala Bútor Vállalkozási Divízió

Vállaljuk irodák, panziók, szállodák belsőépítészeti tervezését, kivitelezését, helyszíni szerelését.
Cím: 8900 Zalaegerszeg, Malom u. 2. Tel.: 92/314-250/137, fax: 92/312-063

**HAGYOMÁNY
ÉS KORSZERŰSÉG**



TÖREKVÉS KONYHABÚTOROK

Mintabolt: Budapest III., Szentendrei út 34.

Telefon: 188-8536 Telefax: 188-8120

Szakvásár C pavilon 122-es stand.

**Tökéletes szórási minőség,
30–50%-os anyagmegtakarítás
kitűnő porlasztás**

A Walther Pilot 93 ND alacsony nyomású szórópisztoly, rendkívül finom porlasztású. Az átviteli arány minimum 80%-os. Jelentős anyagmegtakarítás. Óvja környezetét, védi egészségét.



**MINŐSÉG
ELÉRHETŐ ÁRON!**

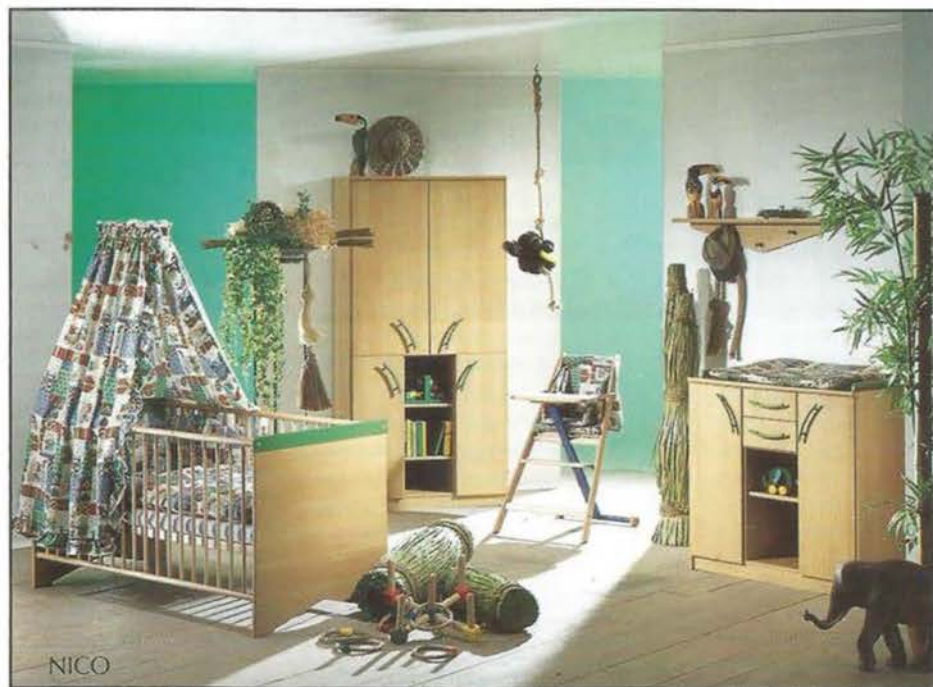
Georgina Ipari Szolgáltató Kft.
1158 Budapest, Drégelyvár u. 11.

A Walther Pilot termékek magyarországi képviselője.
Telefon: 06-60-341-823 Telefon/fax: 173-1730
Telefon/Üzenetrögzítő: 272-0258

BÚTOR SZAKVÁSÁR '95 ELŐZETES

Valószínű, hogy a vásár izgalmasságához hozzá tartozik az, hogy minden csak az utolsó pillanatban készül el. Így bármit is előre bemutatni reménytelen. Mégis sikerült két gyártótól – legalább kedvcsinálónak – fényképeket kapnunk. Részletes szakvásári tudósításainkat következő számainkban olvashatják.

A Tisza Bútoripari és Kereskedelmi Rt. a német piacon már sikert aratott gyermekbútor programjait mutatja be. A NICO a Horizontot, a VENEZIA a fehér Winner Color-t váltja fel.



A Budapesti Kárpitos Kft. ülő-fekvő bútorai, de kiváltképpen a hazai piacon újdonságnak számító merész vonalú franciaágyai valószínűleg szép sikerre számíthatnak.

SVENJA



Általános Értéktörzalmi Bank, Budapest



ALFA-med háziiorvosi bútor



BÉTA irodabútor



MÁTRA-med kórházi berendezés



PARÁD lakószobabútor

GARZON BÚTOR RT: MEGINT EGY MEGLEPETÉS

A Garzon Bútor Rt. jogelődjét az államosítások idején alapították 1950-ben. Az eltelt több mint négy évtized alatti fejlődése során sok változáson ment keresztül, míg 1993-ban a menedzsmentből és a dolgozókból alakult csoport vásárolta meg, és részvénytársaság formájában magántulajdonba került.

Alaptevékenységünk bútorgyártás, ezen belül korpuszbútorgyártás a lakosság és közületek részére. Lakószoba bútoraink közül országszerte ismert és keresett bútor az 1976 óta – akkor első elemes bútorként – gyártott és forgalmazott Garzon. Ezt több elemes, lapraszerelt, fóliaborítású bútorcsalád követte még, jelentős eredményeket biztosítva cégünknek. Sajnos, a kilencvenes évek elején történt társadalmi-gazdasági változások következtében megcsappant a lakossági bútorok iránti kereslet. Ezzel ellentétben ugyanakkor nőtt a közületi bútorok iránti igény. Ez utóbbinak kedvezett ugyanis a rengeteg, újonnan alakult gazdasági társaság, leányvállalat, iroda stb. Ezt felismerve, társaságunknál a hangsúlyt áthelyeztük az irodabútorokra.

Irodabútort régóta gyárt cégünk. Az azóta országszerte elterjedt és közhivatalokból, biztosító társaságoktól, bankokból, sőt a TV képernyőjéről ismert Alfa irodabútorcsaládot 1977 óta gyártjuk. Azóta magasan kvalifikált szakembergárdánk a **számítógépes tervezési rendszer** (CAD) segítségével az aktuális divatirányzatok, technikai újdonságok alkalmazásával és az ergonomiai követelmények figyelembevételével jelentős eredményeket ért el a közületi bútorgyártás terén. Pályázat révén elnyertük a **Magyar Köztársaság Belügyminisztériumának Hivatalos Szállítója** megnevezést. 1994. decemberi sikeres auditálásunk alapján elmondhatjuk, hogy az első magyar magántulajdonú bútorgyár vagyunk, amelyik az **ISO 9001** szerint dolgozik.

Irodabútoron és berendezésen kívül igen jelentős az orvosi rendelői és kórházi bútorok gyártása is. A megrendelők közül legjelentősebbként a Nagykőrösi Kórházat és a Székesfehérvári Szent György Kórházat érdemes kiemelni.

Természetesen ezen a téren – mint a gazdaság egyéb területein is – igen éles harc folyik a piacokért, amiből jelentős részt hasít ki magának az import irodabútor. Ez tette szükségessé, hogy a már évek óta eredményesen tevékenykedő székesfehérvári **Vállalkozási Irodánk**on kívül Budapesten is képviselőt nyissunk, a **Garzon Irodabútor Stúdiót**.

Az Irodabútor Stúdió összes alapterülete 368 m², ennek nagyobbik része bemutatóterem. Az itt dolgozó munkatársak a bútort nemcsak eladják, hanem tanácsaikkal segítenek választani, számítógépes berendező programjukkal megjelenítik az összeállítást. Kívánságra komplett irodaberendezés megtervezését, legyártását, házhoz szállítást, helyszíni szerelést is vállaljuk.

Természetesen nem fordítottunk hátat a lakosságnak sem. Hagyományos és a lakosság körében közkedvelt elemes bútoraink után kifejlesztettünk egy rendhagyó formavilágú, modern lakószoba bútorcsaládot, amelyet az október 24–29. között, **Bútorszakkvásár '95**-ön fogunk bemutatni a közönségnek.

Minden kedves érdeklődőt szeretettel várunk a BNV területén a „C” pav. 223. sz. standján lévő kiállítási területünkön.



CÍMEINK:

GARZON MÁRKABONT

8000 Székesfehérvár, Palotai út 4.

Tel.: (22) 315-507

GARZON IRODABÚTOR STÚDIÓ

1139 Budapest, Váci út 81–85.

Tel.: 140-3777 Fax: 140-3779

GARZON VÁLLALKOZÁSI IRODA

8000 Székesfehérvár, Piac tér 1.

Tel./Fax: 22/315-506, 327-856

GARZON BÚTOR RT.

8000 Székesfehérvár, Bakony u. 4.

Tel.: 22/315-500 Fax: 22/329-403

A bútorigipari szakágazat hosszú távú iparpolitikai koncepciója

A politikai és gazdasági rendszerváltás óta eltelt időszak jelentős változásokat hozott a hazai bútorgyártásban. Befejezéséhez közeledik az állami bútorigipar privatizációja, jelentős lépések történtek a piacgazdaság feltételeinek kialakulásában. Indokolttá vált, hogy megismerve a kormány stabilizációs programjának elképzeléseit, áttekintsük az elmúlt öt év jellemző tendenciáit és prognózist alakítsunk ki az elkövetkezendő 10–15 év várható folyamatairól.

A hazai bútorgyártás elmúlt öt évében, a piacgazdaság kiépülésének időszakában lényegében két, egymástól jól elkülöníthető periódust fedezhetünk fel.

1) A piacgazdaság kiépülésének első időszaka 1989–1992

- A termelési értékesítési struktúra lényegében változatlan, amelynek jellemzője, hogy a belföldi piacon még csak stagnálás fedezhető fel, illetve megindul a drasztikus kereslet-visszasérés. (1991-ben az éves index már csak 72,2 %.) Az export piacokon még tart a korábbi évek dinamikus fejlődése, ami folyó áron 25–30 %, egyes években e feletti növekedést hozott.
- A bútorigport ezekben az években még korlátozott, 1991-ig kontingentált és lényegében a korábbi évek szintjén 1,6–2,4 milliárd forint körül mozgott. Az időszak végére azonban a liberalizálás hatására lavinaszerű növekedés kezdődik.
- Az import növekedésének kezdeti időszakában a lakossági vásárlások drasztikus csökkenése mellett a kibontakozó vállalati szféra igénye, különösen a közületi bútorok iránt jelentősen növekedett. Az alakuló új kft.-k,

bankok, biztosító társaságok, új külföldi vállalatok igénye a korszerű berendezési tárgyak iránt megnőtt, a magánszálloda építkezés is jelentős mértékben felgyorsult és ezeknek az igényeknek a magas színvonalú kielégítésére a hazai bútorigipar nem tudott európai színvonalú kínálatot válaszolni. Ezért ezt a potenciális piacot lényegében az import bútorok kínálata fedezte.

- Ebben az időszakban a vállalati szervezet, termelési struktúra lényegében még a korábbi évek összetételét tükrözi. Míg a rendszerváltás utolsó évében a szakágazatban 114 jogi személy működik, addig 1991. végére 283-ra nő a számuk, ami bár drasztikusnak tűnik, de az elkövetkezendő időszakban további dinamikus növekedés tapasztalható. Erre az időszakra tehető az állami vállalatok társasággá történő átalakulása, illetve a szövetkezetek új típusú szövetkezetekké, illetve társaságokká való átalakulása. Ezzel egy időben beindul a spontán privatizáció a szakágazatban, amire jellemző, hogy döntően külföldi (német és olasz) cégek érdeklődése nyilvánul meg (Klose, Kanizsa Trend, 3S Euromobili). A hazai vállalatok reakciója a külföldi érdeklődés növekedésére döntően negatív, mivel a megvalósult privatizációk is azt bizonyítják, hogy a külföldi cégek törekvése nem a műszaki fejlesztésre, hanem piacszerzésre irányult.

2) A piacgazdaság kiépülésének második időszaka 1992–1994

- Az import liberalizáció hatásának szabad érvényesülé-

se jellemző ebben az időszakban, aminek döntő szerepe van abban, hogy a hazai termelés, különösen a lakossági célú erősen visszaesik. A magyar bútorgyártók nem felkészültek a változó keresletre, nincs elegendő forgótőkékük versenyképességük megtartásához. Az ipar a differenciált kereslet magas színvonalú kielégítését nem tudja megoldani, a termékszerkezet-váltásra nincs az iparnak megfelelő forrása.

- Ezzel egy időben éppen a fenti problémák miatt az import tovább növekszik és '94 végéig közel ötszörösére nő. Az importban jelentős mértékű a használtbútorok, a nyugaton lefutott modellek, az áruházi láncok dömping áron bekerülő elfekvő készleteit csökkentő bútorok részaránya. Erősen megnő a fekete gazdaság szerepe részben a gyártásban, részben pedig a bútorforgalmazásban. A belföldön elszegényedő vásárló rétegek kénytelenek alacsony színvonalú, minőségileg elfogadhatatlan, garanciális feltételeket kikerülő termékeket vásárolni.
- Az ipar válasza a belföldi piac élénkítésére, bár jelentős fáziskéséssel, az új marketing módszerek irányába való kezdeményezés, szakvásárok, házi vásárok szervezése, és a nagykereskedelmi funkció teljes elsorvadására miatt, szakbolthálózatok létrehozása volt.
- Lényegében befejeződik az állami vállalatok privatizációja, aminek során a privatizált vállalatoknál kedvező hatások kezdik érzékelteni hatásukat. Több vállalatnál tökebefektetéssel járó fejlesztés valósul meg, a külföldi befektetők know-how-ját átvevő technológiai fejlesztés kezdődik, döntően az exportpiacokon szerzett tapasztalatok alapján új design vonulatok jelennek meg több cég kínálatában.
- A termelési színvonal fenntartása érdekében jelentős erőfeszítéseket tesz az ipar az exportpiacok bővítése érdekében. Ez az egyetlen olyan kitörési pont, amely bizonyos mértékig ellensúlyozni tudja a súlyos belpiaci helyzetet. Az időszak végére az export nagysága eléri

a 10 milliárd forintot és közel megkétszereződik. Az export struktúrája követi a 80-as években kialakult szerkezetet és döntően a fejlett nyugat-európai piacokra irányul. Ezen belül is a kivitel 70 %-a a német piacra irányul. 1993-tól kezdődően több vállalat a kelet-európai piacok irányába fordul, jelentős piacszerző lépéseket tesz a volt szovjet tagországokba történő szállítások beindítására.

- A jövedelmezőség a szakágazatban kritikus szintre csökkent és árbevétel arányosan -2 és +2 % között mozgott. Ennek hatására az éves beruházási, fejlesztési költségek csak 0,5, 0,7 milliárd forint körül mozogtak, ami nem érte el a szakágazat amortizációs tőkeigényét.
- Viszonylag kedvezőbb a kép a bútoripar létszám-megtartó képessége területén, mivel az 1989. évi 27,9 ezer főről csak 20 ezerre csökkent az összes foglalkoztatottak száma, amely adat nem tartalmazza a 20 fő alatti közel 300 vállalkozásban foglalkoztatott létszámot. Sem tömeges elbocsátásokra, sem jelentős munkanélküliségre a szakágazatban nem találunk példát.
- A foglalkoztatottak havi bruttó keresete általában a könnyűipari átlag felett volt és 1994-re elérte a 24 ezer forintot.

3) A hazai bútoripar lehetőségei a 2010-ig terjedő időszakban

A jelenleg rendelkezésünkre álló, döntően a stabilizációs programban meglévő információk alapján az elkövetkezendő 15 évben feltételezhetően 3 időszakra osztható a bútoripar termelési színvonalának várható alakulása.

I. időszak: 1997-ig

- A belföldi vásárlóerő, a stabilizációs programban szereplő előrejelzések szerint csökken, illetve 1997-ben is csak 1 %-kal nő. Ez a belföldi termelésben közel 5-10 %-os, összehasonlítható áron mért (1994. évi áron) csökkenést eredményez. Az exportban a nyugat-európai piacokon csak maximum 2-3 %-os éves dinamika várható.

Abban az esetben, ha a kelet-európai piacokon további dinamikus növekedés lesz, úgy elérhető az exportban a 6-8 %-os éves volumennövekedés.

II. időszak: 1998-2000-ig

- Ez az időszak feltételezhetően a belföldi keresletkiáramlás lassú növekedésével a vállalatok számára a stabilizálódás időszakát jelentheti. A belföldi eladásokban 3-5 %-os növekedés érhető el. Az exportban döntően a kelet-európai expanzió hatására 10-15 % évi dinamika prognosztizálható. Ebben a tendenciában érvényesül az a folyamat is, hogy a fejlett nyugat-európai piacokon az eladásainkat csak alacsony dinamikával tudjuk bővíteni, illetve az is, hogy az export részaránya az össztermelésben belül ez időszakban jelentősen 30 % fölé fog nőni, ami a vállalati jövedelmezőséget és a világpiacon tendenciáitól való jelentős függőséget negatív irányban befolyásolja.

II. időszak: 2001-2010-ig

- A belföldi piacon, ismerve a bútorok keresletrugalmassági értékeit, reális célnak tűnik a fogyasztás-cikk-kereslet átlagos értékeinek közelítése. Ebben az időszakban már felgyorsulhat a bútorok amortizációs cseréje, amely a 70-es, 80-as években jelentős keresletnövelő tényező volt. Az export területén reális célkitűzésnek tűnik, hogy a bútoripar visszaszerezze azt a pozícióját, amelyet a 80-as években tartósan el tudott érni, tudniillik, hogy a kivitel növekedése folyamatosan az ipari átlag fölött legyen.

4) Javaslatok a prognosztizált folyamatok realizálásának növelésére

- Feltétlenül szükséges mindhárom időszakban az export expanzió fenntartása. Ennek érdekében a megkezdett árfolyampolitikai intézkedéseket körültekintően tovább kell folytatni, tovább kell támogatni az export pályázati rendszerben jelenleg is működő fejleszté-

si célú akciókat, részben kamattámogatással, részben adó-visszatérítéssel, részben pedig az import gépi berendezések vámjának, illetve vámpótlékának visszatérítésével. Az export hiteltalancintézményét tovább kell bővíteni, hogy a tőkeszegény hazai cégek meg tudják őrizni pozícióikat az új piacokon.

- Cél szerű kormányzati feladattá tenni a külpiaci kapcsolaterősítést, elsősorban a kelet-európai kormányokkal szükséges a piaci kapcsolatok mind szorosabbá tétele, kormánygaranciák vállalása, piacszerző utak szervezése.
- A hazai bútorgyártók és bútorkereskedők kapcsolatait új alapokra kell helyezni. A nyugat-európai példának megfelelően szorgalmazni kell a nagykereskedelmi funkció felélénkítését, amiben a kereskedelem részt vállalna, magasabb jövedelmezőségéből eredően a hazai bútoripar beruházásaiban, fejlesztéseiben és tevékenységét kiterjesztésére az új modellek gyártására is.
- A bútorimport területén a nemzetközi egyezményeknek megfelelő szabályozást célszerű kiterjeszteni. Mivel a jelenleg működő vámpótlék csak korlátozott ideig szabályoz, a belföldi forgalombahozatal feltételeinek megszigorítása hozhat azonos versenyfeltételeket a hazai ipar lehetőségeivel. A jelenleg is meglévő forgalombahozatal előtti minőségvizsgálattal, a garanciával, a kereskedelmi felügyelet jogosítványaihoz összefüggő jogszabályok szigorítása, illetve azok következetes betartása kell, hogy legyen a kiemelt feladat.
- A marketing munka színvonalának javítása érdekében kiemelt fontosságú, hogy európai színvonalúvá fejlesszük szakvásárunkat, a cégek színvonalas házivasárokkal élénkítsék a forgalmukat, közös akciókat szervezzünk a bútorkereskedelemmel a kereslet élénkítése érdekében, javítsuk a hazai design és lakáskultúra színvonalát azáltal is, hogy mind több tehetséges tervezőt tudjunk megnyerni a bútoripar számára.

„Év fája” mozgalom Magyarországon is

1989 óta Németországban minden évben megválasztják az év fáját (Baum des Jahres). Ez jó alkalom arra, hogy abban az évben az illető fafajról ismeretterjesztő és tudományos cikkek, népszerűsítő kiadványok jelenhessenek meg, s kicsit közelebb hozzák a szakemberekhez és a laikusokhoz a kevésbé ismert fafajokat. A jövő évtől kezdődően hazánkban is szeretnénk meghonosítani ezt a mozgalmat, s ettől fogva minden évben megválasztani az év fáját. Elsősorban azokat a fajokat helyeznénk előtérbe, melyeknek erdészeti jelentősége is van, de az utóbbi időszakban a figyelem elterelődött róluk. Így

például a hársak, juharok, szilek, vadgyümölcsök seregéből jó ideig válogathatnánk az év fáját. E mozgalom keretében cikksorozatot szeretnénk közölni az adott év fájáról az Erdészeti Lapokban, melyeket egybeszerkesztve, illusztrációkkal ellátva kismonográfiaként is közreadnánk. S hogy széles körben is megismertessük a fajt, ezért a TV-ben, rádióban, ismeretterjesztő folyóiratokban szintén népszerűsíthetnénk az év fáját, s rajta keresztül a magyar erdészeket. Az év fája mozgalom szervezésére, bonyolítására kuratórium jött létre, melynek tagjai és választott témaköreik az alábbiak:

Erdőművelés	– Dr. Koloszár József tszv. egyetemi tanár
Csemetetermesztés	– Dr. Barna Tamás egyetemi adjunktus
Erdővédelem	– Dr. Varga Ferenc tszv. egyetemi tanár
Termőhely	– Dr. Szodfridt István tszv. egyetemi tanár
Kertészeti vonatkozások, kultúrtörténet	– Dr. Gyuró Éva egyetemi docens
Faanyagismeret	– Dr. Molnár Sándor tszv. egyetemi tanár
Botanika	– Dr. Bartha Dénes tszv. egyetemi docens
Népszerűsítés	– Szmorad Ferenc tanszéki munkatárs
Publikálás, reklám	– Pápai Gábor főszerkesztő

A kuratórium 1996-ra az év fájának a

madárcseresznyét

választotta.

Szeretnénk, ha ez a mozgalom kiterjedélyesedhetne, s minden érdeklődőhöz eljutna. Ezért arra kérjük a kollégákat, hogy kezdeményezésünket terjesszék, s elképzeléseiket, észrevételeiket, tapasztalataikat juttassák el hozzánk.

Reméljük, hogy az év fája mozgalommal közösen tehetünk valamit elfelejtett fajainkért!

Dr. Bartha Dénes
tanszékvezető egyetemi docens
Erdészeti és Faipari Egyetem

Az Alföld helye a modernizációs programban

Vitafórum lezárása Szolnokon

A Miniszterelnöki Hivatal Modernizációs Programirodája elkészítette a „Magyarország az új Európában” című vitaanyagot, amelyhez a Szolnok megyei MTESZ szervezete az Alföld helyzetéről és fejlesztéséről készített tanulmányával, valamint a tanulmány kapcsán kezdeményezett széleskörű társadalmi vitasorozat lebonyolításával járult hozzá.

Az összegző vitára a szolnoki megyeházán szeptember 15-én hét alföldi megye képviselőinek részvételével került sor. Az Alföld helye a

modernizációs programban című tanácskozáson többek között felszólalt Forgács Imre, a kormány Modernizációs Programirodájának vezetője és Havas Miklós, a MTESZ országos elnöke is.

A tanácskozás egy vitasorozat lezárását jelentette, ugyanis az érintett megyék az elmúlt hónapban sorra megvitatták – szakmai, társadalmi, civil szervezetek részvételével – a kormány modernizációs programját, s most került sor ezen viták tapasztalatainak öszszegzésére, amelyet ajánlás formájában eljuttatnak a Miniszterelnöki Hivatal Modernizációs Programirodá-jához.

Kádár Zoltán, a megyei MTESZ alelnöke kiemelte, hogy a megyei viták során az Alföld és az agrárium helyzete mindenütt megjelent, hiszen ez az itt élőknek létkérdése.

Havas Miklós, a MTESZ országos elnöke köszönetét fejezte ki a tekintélyes munkáért és a gyorsaságért, mivel az alföldi régió képviselői ültek le elsőnek a vitaanyag megtárgyalására.

A felszólalások során többen is úgy vélték, hogy a térség részére ez a program nem nyújt túl nagy perspektívát, konkrétabb és pénzügyileg is alátámasztott javaslatok kidolgozását hiányolták.

Forgács Imre, a programiroda vezetője vitázáró hozzászólásában elmondta: az ország súlyos gazdasági helyzetében nagyon fontos, hogy legalábbis minimális társadalmi konszenzusra jussunk, s ehhez nyújt alkalmat ez a tanácskozás is. A továbbiakban ígéret hangzott el, hogy amint az Országgyűlés ezt a javaslatot első olvasatban megtárgyalta, ismét a szolnoki MTESZ fóruma elé kerül a kormány véleménye.

A tanácskozás a résztvevők közös nyilatkozatával zárult.

B. Cséplő Katalin

Tovább tart a német bútortripar térhódítása a volt szocialista országokban

A hazai export-import forgalom alakulásának elemzésével párhuzamosan áttekintettük a német bútortripar alakulását az elmúlt évekre vonatkozóan.

A magyar bútortripar szempontjából a német piac változásai, a német vevők és eladók magatartásai változatlanul meghatározó jelentőséggel bírnak.

Amint azt a magyar forgalmi adatok mutatják, 1994-ben a hazai bútorkivitel több mint 60 %-a, a hazai bútortriparhozatalnak kereken 27 %-a Németországból származik. 1994-ben újra Németország lett a legnagyobb bútortriparszállítónk.

1993-ban az elsőbbséget Olaszország szerezte meg és kereken 6 %-kal túlhaladta a német szállításokat. 1994-ben megfordult a helyzet és a németek szállítottak ennyivel többet az olaszoknál.

A német piaci változások értékelésére azért hívjuk fel a figyelmet, mert ezeknek a tendenciáknak a megismerése segítséget adhat új piacok feltárásához.

A német külkereskedelmi forgalom számszerű adatainál is találkozzunk azzal a problémával – és ez a németeknek is gondot jelent –, hogy az egyes kiadványokban eltérő számok kerülnek közzétételre.

A Möbelmarkt szakfolyóirat által közzétett adatok szerint a német bútortripar és -export 1992–1994 között az alábbiak szerint alakult.

Németország bútortriparimportja és -exportja

Milliárd DEM

	1992		1993		1994		Index 94/93
	DEM	Résza.%	DEM	Résza.%	DEM	Résza.%	
Bútortriparimport							
Összesen	8,9	100	9,9	100	10,6	100	107,2
– EU országok	5,5	61	5,9	59	6,3	59	107,3
– EFTA országok	1,2	13	1,2	12	1,3	12	103,6
– Keleti blokk	1,4	16	1,8	18	2,1	19	112,1
– Egyéb országok	0,8	10	1,0	11	0,9	1,0	96,6
Bútortriparexport							
Összesen	6,2	100	5,7	100	5,9	100	103,1
– EU országok	3,6	58	3,1	54	3,0	52	97,9
– EFTA országok	1,9	31	1,8	31	1,9	33	107,4
– Keleti blokk	–	–	0,3	6	0,4	7	124,6
– OPEC országok	0,1	1	0,1	1	0,0	0	69,4
– Egyéb országok	0,6	10	0,4	8	0,6	8	109,1

A külkereskedelmi forgalmi adatokból is megállapítható, hogy

– tovább növekedett az import dinamikája (7,2 %-os növekedés), és több mint kétszerese az export növekedésének (3,1 %).

A belföldi termelés alakulását is figyelembe véve, ami az összes bútortripar vonatkozásában 1,2 %-os csökkenést mutat (ezen belül a fabútortriparnál 1,0 %-os, a műanyag bútortriparnál 16,7 %-os a csökkenés), ez a változás úgy értelmezhető, hogy a német ipari tőke fokozatosan kivonul a bútortripar területéről és máshol kerül befektetésre. A belföldi szükséglet kielégítése egyre inkább más piacra tevődik át;

– fokozatosan csökken az EU-országokból történő bútortriparszállítási részaránya is. A volumen természetesen még nem jelentkezik. Emögött

egyedül egyes országok jelentős előretörése áll, pl. Spanyolország, Írország, Görögország. Tulajdonképpen az új EU-tagállamok beszállításának növekedése. A struktúra változást azonban jól mutatja, hogy a két legnagyobb beszállító, Olaszország és Dánia szállítási részarányban csökkentek. Hosszabb távon ebből olyan következtetés vonható le, hogy az új EU-tagállamoknak előnyös az EU-piac, jelen esetben a legnagyobb felvevő piac Németország;

Figyelemre méltó, hogy az EU-országok beszállításaihoz hasonlóan az EFTA országok beszállításai sem növekedtek (pedig ezek között vannak már 1994 óta tagországok.). Egyedül Finnország szállításai növekedtek az átlagnál nagyobb mértékben.

Jelentősen növekedett ugyanakkor a volt szocialista országokból a beszállítás. Jelentős volt a lengyel, a cseh, a román és a szlovák szállítások növekedése volumenben is és részarányban is. A magyar szállítások növekedése átlagon aluli.

Az egyéb országok közül jelentős piacbővülést tudtak elérni a Dél-Afriai Köztársaság (34 %-os) és Japán (43 %-os) bútortripargyártói (vagy kereskedői).

Az importnál mérsékelt ütemű volt az export növekedése. [Ez is az 1 %-os termelés-csökkenés mellett (3,1 %-os) következett be.] Érdekes jelenség, hogy a Németországot környező országokba történő szállítások csökkentek volumenben is és részarányban is, ez alól csak Dánia kivétel.

1994-ben növekedtek ugyanakkor az EFTA országokba történő szállítások. Lényegében az 1992. évi szintre tértek vissza.

– *Dinamikusan* növekedtek ugyanakkor a volt szocialista országokba történő szállítások. Az 1994. évi adatok azt mutatják, hogy itt a német exportálók tarolni tudtak. Szinte új piacként je-

lent meg Oroszország, ahol a növekedés 61 %-os volt, Ukrajna, ahol a növekedés 32 %-os volt. Nem utolsósorban Magyarország is, ahova 26 %-os volt a kiszállítás növekedése. Figyelemre méltó a szlovák piacra történő betörés is, ahol 50 %-os növekedést sikerült elérni. (Úgy látszik, hogy nem jól ismerjük még a szom-

széd országok piaci lehetőségeit.)

A németek korábban nagy várakozással tekintettek a bővülő OPEC országok piacaira. Ez a várakozás nem jött be, 1994-ben visszatek a bútorszállítások, és láthatóan kivonultak ezekről a piacokról.

Az egyéb országokba történő szállításoknál kiemel-

kedik Japán (29 %-os) és a Dél-Afrikai Köztársaság (35 %-os). Mindkét ország beszállításai is növekedtek. Úgy látszik, hogy az ide-oda szállított bútor elbírja a jelentős szállítási költségeket. Ugyanakkor az USA-val való kapcsolat csökkent.

A német kiskereskedelmi forgalom alakulása 1995-ben

Annak ellenére, hogy a bel-földi forgalom alakulását nem lehet még egy fejlett ipari ország kereskedelmi forgalmával azonosítani, figyelemfelkeltés céljából bemutatjuk az 1995. januári-júniusi német kiskereskedelmi forgalom alakulását.

Nem ismeretes előttünk ugyan, hogy a kölni kereskedelmi kutatóintézet adatsorai milyen adatbázisra épülnek fel (tétéles vagy reprezentatív megfigyelés-e), a német gyártók és forgalmazók minden szakmában örülhetnek egy ilyen részletes és havonta közreadott folyamat értékelésnek.

A Möbemarkt folyóiratban megjelent tájékoztatókból összeállítottuk az alábbi táblát, ami áttekintést ad az 1995. I. félévi forgalom alakulásáról.

Az általunk történt kiemelés – a bútort forgalmon kívül – főleg azokra a szakmákra vonatkozik, amelyek valamilyen vonatkozásban összefüggésbe hozhatók a lakással, a kultúrcikkek fogyasztásával.

Az élelmiszer és a ruházati cikkek forgalma Németországban is – ugyanígy hazánkban is – jelentős volument jelentenek és szorosan összefügg a realeresetek alakulásával.

Az adatsorok nem vizsgálták az egyes árucsoportokban bekövetkezett árváltozásokat. Az élelmiszer szakterület forgalma pl. feltehetően az árnövekedéssel függ össze, hiszen az összesített forgalom 1995 első félévében az előző évhez képest azonos szinten maradt.

Az adatsorokból látható, hogy változatlan forgalom mellett milyen eltérő tendencia érvényesül az egyes szakmák, cikkcsoportok között.

Figyelemre méltó, hogy az élelmiszer forgalom növekedése mellett – vagyis a németek többet költöttek élelmiszerre – kevesebb jutott a ruházati cikkekre, valamint a lakással és annak felszerelésével valamilyen formában összefüggésbe hozható cikkekre.

Ezen belül változatlan maradt a bútort forgalma. Ugyanígy a tartós fogyasztási cikkek közelébe tartozó rádió, televízió forgalma is.

A májusi kiugró forgalmat leszámítva mindkét területen folyamatos forgalomcsökkenés következett be. Ugyanígy csökkent – amit ugyan kisebb jelentősége miatt nem emeltünk ki – a kultúrcikkek körébe tartozó fotó, óra-ékszer, arany, ezüst, kerékpár forgalma is.

Figyelemre méltó, hogy a sportcikkek, a könyv és az irodaszerek és -kellékek forgalma dinamikusan növekedett.

Dr. L. L.

A német kiskereskedelem forgalma 1995-ben

	1995	1995	1995	1995	1995
	jan.-márc.	ápr.	máj.	jún.	jan.-jún.
Változás 1994. azonos időszakához képest					
<i>Kiskereskedelmi forgalom összesen</i>	-2	+1	+3	-1	± 0
EBBŐL:					
- élelmiszer szakteresk.	± 0	+5	+3	+2	+2
- textil szakteresk.	-6	-3	+1	-5	-4
- cipő szakteresk.	-3	+2	+9	-2	± 0
- bútort szakteresk.	-2	-2	+9	-2	± 0
- üveg, porcelán, kerámia szakteresk.	-6	+1	-2	-5	-4
- tapéta, padlóburkolat, festék szakteresk.	-1	-14	+4	-10	-4
- vásáru és háztartási kellék szakteresk.	+2	-1	+2	-3	+1
- rádió, TV szakteresk.	-4	-3	+5	-2	-2
- sportcikk szakteresk.	+7	+4	+8	± 0	+6
- könyv szakteresk.	+2	+2	+6	-1	+2
- irodaszert szakteresk.	+8	+6	+6	-1	+6

Tájékoztató az ERFA Nyugdíjpénztárról!

A nyugdíjpénztár ez év augusztus 24-én megtartott közgyűlésén elhangzottak szerint a pénztár taglétszáma fokozatosan emelkedik.

Belépett szervezetek:

Balaton Bútorgyár Rt.	462 fő
BAU-MÖBEL Rt.	29 fő
Kapos Bútor Kft.	29 fő
KELEN Rt.	23 fő
Kiskunsági Erdő Rt.	319 fő
LEMEX Kft.	13 fő
Mátra-Nyugatbükki Erdő Rt.	739 fő
Somogyi Erdő Rt.	913 fő
Zalaerdő Rt.	406 fő
Egyéni tag	9 fő

A taglétszám szeptember 1-én összesen 2942 fő.

Több szervezeti egység jelezte még belépési szándékát. Terveink szerint 1996-ban a pénztártagok száma meghaladja az 5000 főt.

A munkavállalók és munkáltatók egyre többet hallhatnak napjainkban a nyugdíjrendszer átalakításáról, a társadalombiztosítási reform új elveiről, szándékairól.

A nyugdíjak folyamatosan veszítenek reálértékükből, a nyugdíjbavonulók életszínvonala egyik pillanatról a másikra zuhan, az államnak pedig egyre megoldhatatlanabb feladatot jelent a finanszírozás.

Az ERFA Nyugdíjpénztárban megjelenik minden olyan elem, amely garanciát nyújt a dolgozóknak arra, hogy életszínvonaluk ne csökkenjen nyugdíjbavonuláskor és a megtakarítási időszakban se tűnjön el a nyugdíjalap.

A pénztártag előnyei

– A nyugdíjkorhatár elérése után adómentes kiegészítő nyugdíjhoz jut.

– A befizetett tagdíj 50 %-át – évente maximum 100 000,-Ft-ot leírhatja személyi jövedelemadó-jából, ezáltal nettó jövedelme emelkedik.

– Maximális biztonság mellett nagyobb hozamot érhet el, mint egyéb befektetésekkel.

– Az egyéni számlán nyilvántartott összeg nem terhelhető, arra sem a munkáltató, sem harmadik személy nem tarthat igényt.

– A megtakarítás – akár nyugdíj formában is – örökölhető.

A munkáltató előnyei

– Az átvállalt tagdíjat költségként számolhatja el, így csökkenti adóalapját.

– Az átvállalt tagdíjat sem szakkép-

zési hozzájárulás, sem munkaadói járulékok nem terheli

– Ha a tagdíj nem éri el a jövedelem 25 %-át, nem kell utána tb-járulékot fizetni.

– Mindezeket az előnyöket már alacsony dolgozó létszám mellett is élvezheti, anélkül, hogy a nyugdíjpénztár alapítási, fenntartási költségei terhelnék, ha belép az ERFA Nyugdíjpénztárba.

Mi segítünk abban, hogy megismerkedjenek a nyugdíjpénztár működésével, a tagság feltételeivel.

Címünk:

ERFA Nyugdíjpénztár

1027 Budapest, fő utca 68.

Telefon/fax: 201-9929

Bíró Lászlóné ügyvezető titkár

Információ

A Henkel Magyarország Kft. **Faipari Egyetemi Kutatásért Alapítványt** hozott létre 500 000,-Ft alaptőkével. Az alapítvány célja a faipari kutatás és oktatás támogatása.

Kiemelt területek:

– felsőfokú szakemberképzés és továbbképzés támogatása,

– faipari egyetemi alkalmazott kutatás támogatása,

– faipari szabadalmak, publikációk, know-how-k támogatása.

Az alapító reméli, hogy az alapítvány a kutatómunka és a szellemi értékek megmentésének eszköze lehet. Az alapítvány várja mindazok támogatását, akik a kitűzött célok megvalósítását szívügyüknek tekintik.

Az alapítvány kezelő szervezete az öt főből álló kuratórium.

A kuratórium elnöke:

Szendrói Csaba faipari mérnök

tagjai: Dr. Boronkai László
az EFE Faipari Kar dékánja
Ecseri József
a Henkel Magyarország Kft.
főmunkatársa
Kozma Péterné
a Zala Bútor Rt. műszaki
igazgatója
Szabó Imre
az EFE tanszékvezető
egyetemi tanára

Az alapítvány székhelye:

1113 Budapest,
Dávid Ferenc utca 6.
Telefon: 209-0900
Fax: 209-15 43

Ipari jövőkép

Két nagy fontosságú koncepció anyag készült el az Ipari és Kereskedelmi Minisztérium gondozásában. Egyik „Az ipar versenyképesség növelését elősegítő iparpolitikai programok” című anyag, másik a „Külgazdasági stratégia”.

A koncepcióhoz a Bútorszövetség is készített anyagot, a felvázolt problémák és megoldásra váró feladatok több vonatkozásban megtalálhatók az elkészült anyagban.

Az elkészült program az ipar egészét tekinti egésznek és ágazati problémákkal részleteiben nem is foglalkozik, mégis úgy ítéljük meg, hogy az értékelő részek és vázolt programok kiindulást jelenthetnek egy valós iparpolitikai program kidolgozásához. Különösképpen azért tartjuk értékesnek az elkészült programot, mert „ipari szemléletű” és az iparnak a nemzetgazdaságban elfoglalt pozíciói alapján próbál megoldást találni az iparfejlesztési politika számára.

A dinamikus fejlesztési területeket, a húzóágazatokat kétféle csoportosításban közelíti meg:

1. A stratégiai húzóágazatok, amelyek a jelentős mértékű az adott iparág vezető multinacionális nagyvállalataitól eredő működőtőke-importra alapozva komoly exportkapacitásokat épít ki (pl. a személyautó- és alkatrészgyártás).

2. „Lokális” húzóágazatok, azok a néhány millió dolláros éves exportot lebonyolító, általában legfeljebb egy tucat kis- vagy középvállalatokból álló iparágak vagy azok egyes szegmensei sorolhatók. Ide sorolja a koncepció többek között a bútorigarban a minőségi bútorok gyártását.

A „Külgazdasági stratégia”

– értékeli a magyar gazdaság külpiaci mozgásterének várható alakulását, prognosztizálja az 1996–1998. évi várható külkereskedelmi áruforgalmat;

– felméri az EU-hoz való csatlakozás feladatait;

– javaslatot dolgoz ki a működőtőke bevonása érdekében teendő további kormányzati intézkedésekre, egyben;

– cselekvési programba foglalja össze azokat a javaslatokat, amelyeket a kormány középtávú gazdasági politikai programjának végrehajtásához szükségesek.

Dr. L. L.

Innen-onnan

Kárpitos üzem fejlesztése a Zala Bútorgyárban

Az exportpiaci részesedés jelentős növekedése és várható tendenciája a Zala Bútorgyárban újabb technológiai átszervezést eredményezett. A kárpitos termelés növeléséhez szükséges feltételek megteremtése végett 1500 m²-rel nő e termékeket gyártó üzemrész területe. Bővül a varrodai kapacitás, szervezetté válnak a kárpitozás előkészítő munkálatai és nő a szabadkézi területek munkahelyeinek száma is. Az átszervezéstől és a hatékonyság növelésétől a gyár vezetői a jövő évben 600 millió forintos exportot várnak.

Tanévnyitó a Soproni Egyetemen

Az erdészek, faiparosok (és számos új szak) közös Alma Materének 187. tanévét nyitotta meg dr. Winkler András rektor 1995. szeptember 14-én.

Az új tanévben a faiparos szakon első évesként:

- az okleveles faipari mérnök szakon 65 fő
- a faipari mérnök (korábbi üzemmérnök) szakon 52 fő
- a belsőépítész, bútortervező szakon 20 fő
- a műszaki oktatói szakon (levelező) 40 fő

kezde meg tanulmányait.

Az elsőévesek egyetemi polgárrá fogadása mellett átadták a doktori okleveleket, az aranydiplomákat és több kitüntetést. Így a végzett faipari mérnökök közül Farkas Ágnes és Farkas Enikő „Alma Mater Emlékéremet” kaptak, dr. Mistéthy Endre c. egyetemi tanár a műszaki mechanika és a szerkezettervezés terén végzett kiemelkedő munkásságáért tiszteletbeli (Honoris causa) doktori címben részesült.

Szakvásárok

70 000 m² kiterjedésű területen, mintegy 600 kiállítóval rendezték meg Hollandiában, UTRECHTBEN, ez év szeptember 3. és 6. között a HOME és INTERIOR (Lakás és belső-építészet) lakáskultúra és nemzetközi bútortársaságát. A kiállítók a lakások dinamikus berendezési irányához számos ötletesen kialakított szobasorok bemutatásával is hozzájárultak.

A fa- és fatermékek jól ismert szakvásárát ez évben szeptember 14. és 17. között rendezték meg KLAGENFURTBAN. A szakvásáron rendezett keretprogramok közül megemlíthjük az OSZTRÁK ERDÉSZETI NAPOK (témája az erdő mint munkahely), A HOLNAP ABLAKAI, ERDŐ ÖKOLÓGIAI INFORMÁCIÓK címmel megrendezett összejöveteleket. Az ÉLET FÁVAL kiállítási részleg azt erősítette, hogy mind több ember keresi az egészséges, környezetbarát anyagokat.

A fa- és fatermékek jól ismert szakvásárát ez évben szeptember 14. és 17. között rendezték meg KLAGENFURTBAN. A szakvásáron rendezett keretprogramok közül megemlíthjük az OSZTRÁK ERDÉSZETI NAPOK (témája az erdő mint munkahely), A HOLNAP ABLAKAI, ERDŐ ÖKOLÓGIAI INFORMÁCIÓK címmel megrendezett összejöveteleket. Az ÉLET FÁVAL kiállítási részleg azt erősítette, hogy mind több ember keresi az egészséges, környezetbarát anyagokat.

Nagy karácsony

Ausztriában egy-egy évben mintegy 1 millió karácsonyfát értékesítenek, 320 millió schilling értékben. A fák több mint 50 %-át a jegenyefenyő, 30 %-át az ezüstfenyő adja. A maradék 20 % az, amit szinte teljes egészében hazai kitermelésből származó lucfenyő és erdeifenyő alkot. A jegenyefenyő felét az ún. kaukázusi jegenyefenyőt importból szerzik be.

Kooperáció

A bécsi BODENKULTUR (BOKU) EGYETEM Erdészeti Technikai Intézete és a TIRANAI MEZŐGAZDASÁGI EGYETEM (Albánia) együttműködési szerződést kötöttek egymással. Albánia, ez a 37 %-os erdőszűrségű, fában gazdag ország, osztrák tudományos segítségre számít a környezetkímélő erdei útépitésben, az útépités elsajátításán túl, a felsőfokú képzés terén is. A BOKU a maga részéről szintén nem arra törekszik, hogy csak KNOW-HOW ismereteknek hanem az oktatás anyagaiknak, a gyakorlati tanulmányi rend javaslatainak – egy már elkészült német-osztrák minta átengedésével – átadására is.

Diplomás és diplomatervező hallgatókat fogadnak Bécsben, útépitési és kötélpálya építési tanulmányok elvégzésére, a környezetkímélő erdőből való faanyag kiszállítási tapasztalatok nyújtására.

Ausztria erdeiben minden másodpercben 1 m³ faanyag növedék képződik, ami éves szinten 31 millió m³ nagyságú folyónövedéknek felel meg. Ennek 2/3-át, 20 millió m³-t termelik ki évente. Ausztria 46 %-os erdőszűrségű ország, ahol a faanyag igen jelentős piaci tényező. Az erdőszűrségben és fafeldolgozás területén foglalkoztatott fizikai dolgozó létszám eléri a 250 ezer főt.

Int. Holzmarkt 7/95. sz.

45 éves évfordulóra szervezett nemzetközi kollokvium

A Zólyomi Műszaki Egyetem Faipari Karának Üzemgazdaságtani tanszéke fennállásának 45. évfordulója alkalmából 1995. szeptember 6–8. között nemzetközi tudományos tapasztalatcsere szervezett, a soproni, pozsonyi, brünni, zágrábi, belgrádi társtanszékek küldöttei részvételével. A résztvevők sorában volt a Rosenheimi Szakfőiskola kancellárja is, mivel a gazdasági átalakulás követelte ökonómiai-gazdaságtani ismeretek oktatásának, management, piacszervezési stb. korszerű ismeretekkel való kiegészítéséhez, a Zólyomiak rosenheimi segítségét is igénybe vettek.

A mintegy 30 tudományos előadás és a hozzájuk kapcsolódó vita négy nagyobb kérdéscsoportot ölelt fel:

a/ a nappali és továbbképzésben nyújtandó gazdálkodási, kereskedelmi ismeretek,

b/ az egykori KGST országok faiparának gazdasági átalakítása,

c/ a faipari oktató intézmények együttműködése a faipari gyakorlattal, vállalkozói egyesülésekkel, szövetségekkel,

d/ a vállalkozó jellegű irányítás makro módszerei és modelljei a faipar területén.

Az Erdészeti és Faipari Egyetem Közgazdaságtani Intézete szervezésében ez év decemberében került sor hasonló nemzetközi összejövetelekre. Ezen a faipar és erdőszűrség gazdasági átalakulásának, illetve átalakításának tudományos megvitatását, kívánják folytatni EU országok egyetemeki képviselőivel kiélegetve.

Murphy féle tervezéstan

Osborn törvénye

Csak az állandók változnak, a változók soha.

Klipstein műszaki leírás-törvénye

Műszaki leírásokban Murphy törvénye erősebb az Ohm törvélynél.

Tervmódosítás első törvénye
A tervező akkor és csak akkor értesül a tervmódosítás szükségességéről, amikor az utolsó terv is elkészült. (Más néven „Jókor jut eszünkbe” törvény.)

Folyománya

Egyszerű esetekben, amikor nyilvánvalóan helyes megoldás áll szemben egy nyilvánvalóan helytelenel, bölcsebb a helytelen megoldást választani, mert ez meggyorsítja a tervmódosítást.

Tervmódosítás második törvénye

Minél jelentéktelenebbnek tetszik a tervmódosítás, annál szerteágazóbb lesz hatása, s annál több tervet kell újrarajzolni.

Tervmódosítás harmadik törvénye

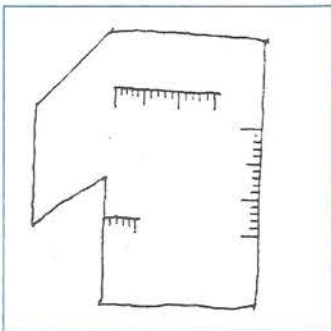
Ha egy tervrajz már csaknem elkészült, és végre befutnak a környezeti méretek, de rossz léptekben, akkor legegyszerűbb újratekinteni az egészet.

Folyománya:

Többnyire nincs értelme előre aggódni a zavarok miatt; ha éppen nincsenek zavarok, valaki biztosan gondoskodik róluk.

Murphy Törvénykönyve

összeállította: B. Cséplő Katalin



Svájci perspektíva

Örvendetes fejlődési tendenciát mutatott az elmúlt évben a svájci bútortipar. Az előállított termékek volumene ismét növekedett, és az a kedvező tendencia stabilizálódni látszik. Az export elérte a korábbi évek volumenét, ráadásul még erőteljes gyarapodás is tapasztalható

elsősorban a Japánba és az USA-ba irányuló kereskedelemben.

Új szerelvénycentrum

A hazánkban is jól ismert Schachermayer cég új faipari szerelvény, belsőépítészeti elem és saniter áru centrumot nyitott alapítása helyén Linz-

ben. Az új létesítmény beruházási igénye több mint 300 millió schillinget tett ki.

A cég termékfilozófiája változatlan: bármilyen jellegű bútor vagy belsőépítészeti tárgy, bármilyen tartozékát és szerelvényét vagy megmunkáló gépét egy helyen megvásárolhassa a vevő. És mindezt a lehető legrovidebb idő alatt. Ez azt jelen-

ti, hogy a 90 000 katalógustermék 98 %-át egész Ausztria területén 48 órán belül a vevő rendelkezésére bocsátják.

Holz- und Kunststoffverarbeitung 4/95. sz.

B. Cs. K

TÁJÉKOZTATÓ

A fagazdaság termékei és szolgáltatásai az 1996. augusztus 30. és szeptember 8. között megrendezésre kerülő 72. Jubileumi Mezőgazdasági, Élelmiszeripari Kiállításon és Vásáron

Az OMÉK '96 Erdészeti Szakbizottsága a sikeres megrendezés érdekében kiállítási koncepciójáról a következőkben tájékoztat.

I.

A fagazdaság bemutatójának azt kell érzékeltetni, hogy az erdő, mint ökológiai rendszer sokféle társadalmi igény kielégítésében játszik szerepet. Célkütyűzés az erdő környezetvédelmi, szociális szolgáltatásai mellett az erdőgazdálkodás, fafeldolgozás, fakereskedelem tevékenységének bemutatása. *Hangsúlyozva*, hogy az erdő védelmén túl az erdőgazdálkodás feladata az erdők fatermőképességének fenntartása, bővítése; a fafeldolgozóipar területén kiemelve a hozzáadott érték növelésének jelentőségét a fűrész- és lemezipari termékek gyártása során; a fakereskedelem megjelenése mind az erdei faválasztékok, mind a fatermékek kínálatának bemutatását lehetővé tenné.

Külön hangsúlyt kaphat az erdők tulajdonosi szerkezetének átalakulása, illetve az erdő szerepe az alternatív földhasznosításban, valamint a tájalkotásban. Az erdészeti szakigazgatás szolgáltató tevékenységét mutathatja be. Tervezett témakörök a következők:

1. Erdővédelem, környezetvédelem

Az erdők egészségi állapotának nemzetközileg elfogadott osztályozása. Kárfelmérő hálózatok. Az ember, illetve a természeti tényezők károkozása. Ökológiai bázissterületek. Modellértékű közjóléti fejlesztések. Ismeretterjesztés. Erdészeti kezelésben működő arborétumok.

2. Erdőgazdálkodás

Magyarország erdőterülete, erdőterképe. Erdőterületek megoszlása szektoronként, rendeltetésük szerint. Az erdőtelepítések alakulása. Állományalkotó fajok, erdőterület, élőfa készlet. Államilag minősített erdészeti fajok és ezek előnyei. Nemesített szaporítóanyagok előállítói, technológiák. Genetikailag értékes fajok, génmegőrzés.

Eredményes erdőfelújítás és erdőtelepítés alapja a minőségi szaporítóanyag. Természetes és mesterséges erdőfelújítás, erdőtelepítés, erdőművelés a fenntartható fejlődés szolgálatában.

3. Fahasznosítás, fafeldolgozás, fakereskedelem

Gyérítés a faj és a termőhely függvényében. A legszebb egyedek kiválogatása – törzkiválasztó gyérítés. Természeteszerű gazdálkodás.

Fahasználat. Fakitermelésben alkalmazott munkamódszerek. Különböző erdei faválasztékok felkészítése (darab-

lás, kéregzés, aprítás, máglyázás, hasítás).

Különböző fajokból, különböző technológiákkal előállított fatermékek.

Fakereskedelem: export, import, a magyar fatermékek a nemzetközi piacon, famarketing.

4. Szolgáltatások

Kutató-, fejlesztőhelyek és a vállalkozói szféra a modernizáció szolgálatában. Az erdővagyon-gazdálkodás technológiai, ökológiai és ökonómiai kérdései; a közjóléti és védelmi szolgáltatások finanszírozása. Oktatás, posztgraduális képzés és szaktanácsadás.

A fagazdaság szakirodalmá. Erdőtervezés a tartamosság, az erdők stabilitásának szolgálatában, információszolgáltatás. Számítástechnikai eszközök és programok.

Logisztikai rendszerek és technológiák. Munkavédelmi eszközök és ruházatok.

II.

Az ágazat bemutatójának összehangolására alakult szakbizottság:

Elnök: Dauner Márton FM EH
Titkár: dr. Nyárs József FM EH
Tagok: Déri Valéria FM Marketing Önálló Osztály
Dudás Péter FM ERSZ
Möcsényi Miklós FAGOSZ
Dr. Somogyi Zoltán ERTI
Szabó Péter FM ERSZ
Dr. Sziij József OMÉK '96 Titkarság
Dr. Veperdi Gábor ERTI
Zámbó Péter Pilisi Parkerdő Rt.

III.

1. Az OMÉK '96 Titkarsága:
Vezető: Kometahy Lajos
Gödöllő
Páter Károly u. 1. (Egyetemi Gimnázium épülete)
Tel.: 28-310-126; 28-310-210
Fax: 28-310-057

2. Az OMÉK '96 kivitelezője:
PROMO Kft./OMÉK '96 Igazgató
Budapest,
Rózsa u. 55. 1064
Telefon: 267-8703;
342-0159
Fax: 342-5589;
342-0973

3. Felhívjuk a figyelmet
– a Mezőgazdasági és Élelmezésügyi Értesítő 13/1995. számára, 699–701. oldal, amely általános tájékoztatást ad az ügyről, valamint
– a Mezőgazdasági és Élelmezésügyi Értesítő 11/1995. számára, 617–618. oldal, ahol agrármarketing tevékenység támogatásáról szóló pályázati felhívást tesznek közzé. Az OMÉK '96-on történő részvétel e körbe sorolt.

Az Erdészeti Szakbizottság a fagazdaság minden szereplőjét kéri, hogy aktív részvételével támogassa a rendezvényt és ezen belül az ágazat bemutatójának sikerét.

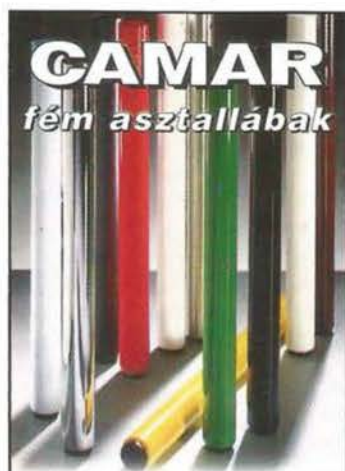
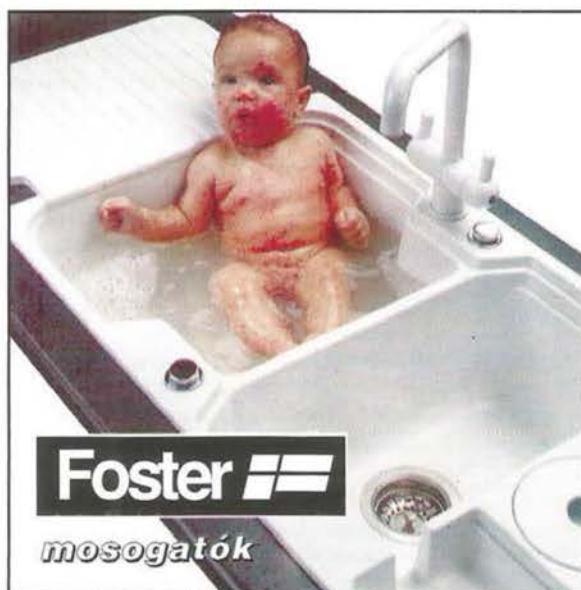
Budapest, 1995. szeptember 12.

Dr. Nyárs József

forma és funkció

FOREST

HUNGARY

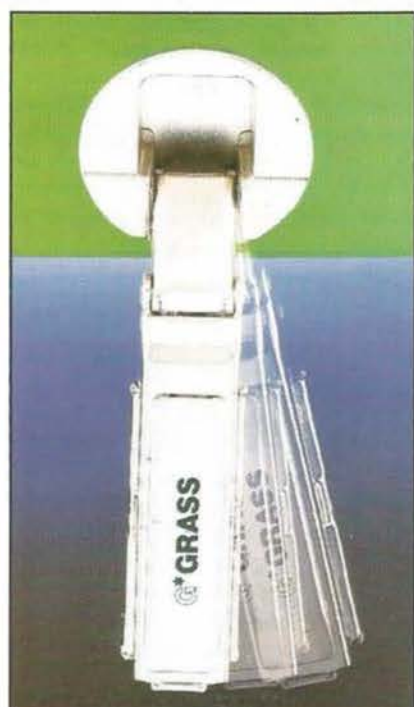


SCH

schachermayer kft.

2151 BIATORBÁGY, Dózsa György utca 54. Pf: 35.

Telefon: 23/310-400 Fax: 23/310-326



**Minden, amire az igényes
bútorgyártónak
szüksége lehet!**

schachermayer kft.